

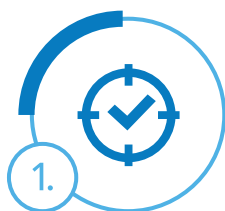


Lepší dostupnost, nižší nadzásoby
a přesnější plánování prostoru díky
kvalitním předpovědím

Demand Forecasting & Planning

Umělá inteligence Quantu předpovídá budoucí poptávku na základě historických dat a dalších faktorů, jako jsou například akce. Kvalitní předpověď prodeje pomáhá zlepšit plánování prostoru, automatické objednávky a supply chain.

Hlavní přínosy



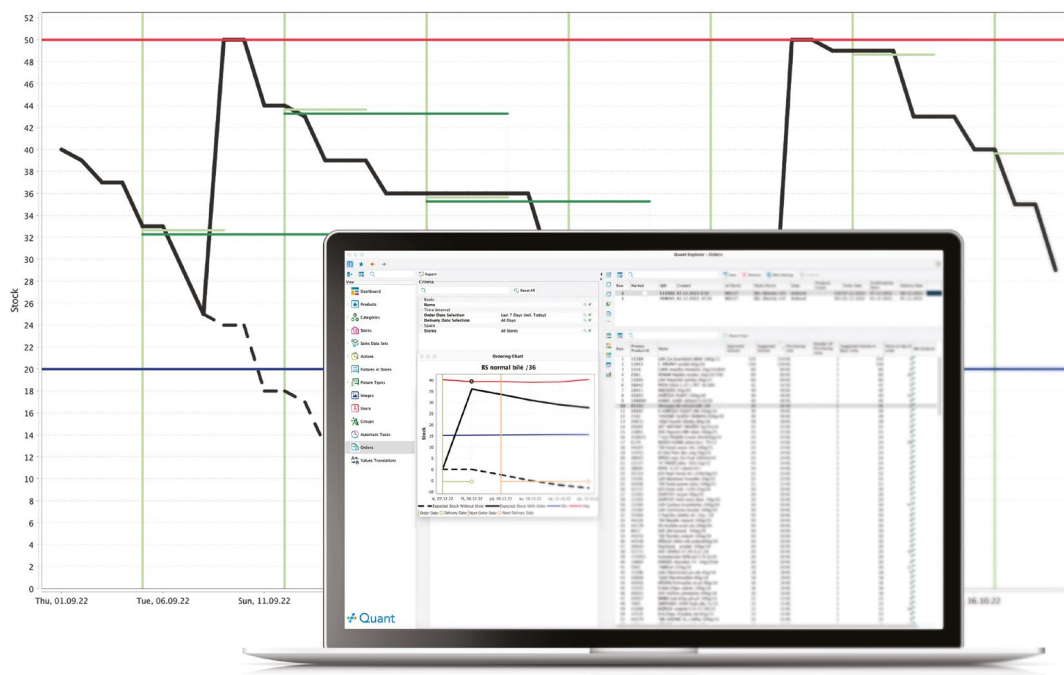
**Až 95% přesnost
předpovědí**



**30% snížení
nadzásob**



**Více jak 30%
zvýšení dostupnosti**



Lepší předpovědi prodeje
během několika týdnů od zavedení.

Získejte lepší předpovědi prodejů během několika týdnů od zavedení

Předpověď denní poptávky

Díky Quantu získáte podrobnou denní předpověď poptávky na jednotlivých prodejních místech. Umělá inteligence bere v potaz historická data, v nichž hledá trendy, sezónnost, vliv promoci a jiných akcí. Možnost manuálních korekcí navíc umožňuje zohlednit vlivy, jež v datech nejsou k dispozici.

Výjimečný poměr ceny a výkonu

Ve srovnání s konkurenčními řešeními nabízí Quant skvělý poměr ceny a výkonu. Naším cílem je zpřístupnit kvalitní předpovědi i malým retailerům a zároveň dosahovat kvality dostatečné i pro velké prodejní sítě.

Zohledňujeme spoustu faktorů

Při předpovídání poptávky pro konkrétní den, produkt a prodejnu bere Quant v úvahu velké množství faktorů. Zde je několik příkladů:

- Jaká je předpověď celkové měsíční poptávky?
- V jaké části měsíce se nacházíme? Je před nebo po výplatách?
- O jaký den v týdnu se jedná? Pondělní prodeje bývají jiné než nedělní.
- Bude produkt v akci?
- Jedná se o významný den jako například státní svátek?
- Prodává se produkt dlouhodobě nebo se jedná o novinku?
- Pokud se jedná o novinku, má definovaného předchůdce?

Supply chain

Poptávka jednotlivých prodejních míst určuje poptávku na meziskladech a poptávka meziskladů určuje poptávku v centrálních skladech. Quant umí predikovat nároky na celý dodavatelský řetězec od centrálního skladu až na prodejnu a tyto predikce umí přetavit v automatické či polo-automatické objednávky.

Optimalizace planogramů

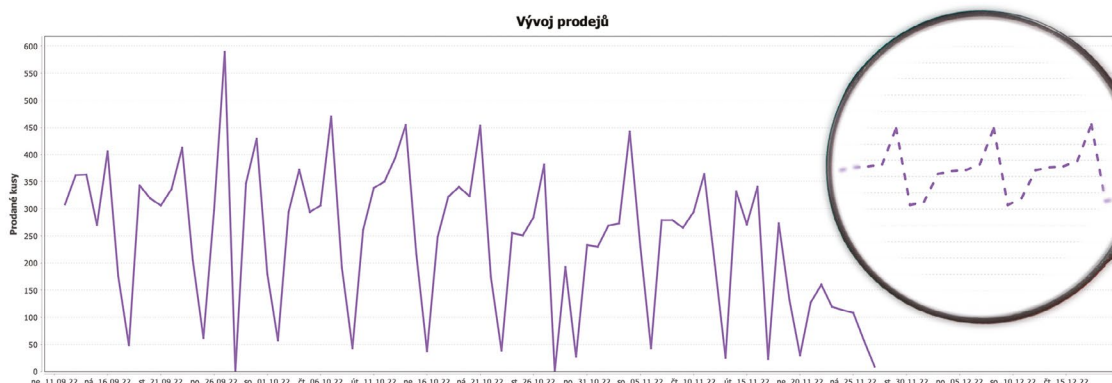
Předpovědi je možné v Quantu využít i pro automatické generování optimalizovaných planogramů, tak aby bylo snadnější poptávku logisticky zvládat.

Pomoc s nastavením je klíčová

Žádný forecasting neběží dokonale od prvního dne nastavení. Jsme si vědomi, že každý retailer je unikátní a má svá specifika, která je třeba zohlednit tak, aby předpovědi fungovaly dobře a byly dostatečně přesné. Podpora našich specialistů při nastavování, kontrole a zdokonalování automatických předpovědí je s Quantem samozřejmostí a bez příplatků.



Předpovídáme na základě minulosti a podle toho, co víme o budoucnosti.



Proč právě Quant?

5–15%

Zvýšení prodeje

20–30%

Snížení nadzásob

40–60%

Úspora provozního času



Zvýšení prodeje

Většina společností, které používají Quant, zaznamenala 5–15% nárůst prodeje v klíčových kategoriích. Optimalizované planogramy a půdorysy prodejen zlepšují viditelnost důležitých produktů, zákaznický komfort a efektivitu logistiky.



Snížení nadzásob

Snížení nadzásob v obchodech o 20–30% je jedním z nejčastějších výsledků zhruba rok po nasazení systému Quant. Zlepšení se dosahuje především optimalizací prodejního prostoru a propojením dat z planogramů s ERP a logistickými systémy.



Zlepšení procesů

Díky snadnějšímu plánování, integrovanému task managementu a kompletnímu řešení pro komunikaci mezi centrálou a prodejny mohou naši zákazníci zlepšit řadu klíčových procesů. Příkladem je zkrácení doby potřebné k vystavení výrobků při otevření nové prodejny na méně než polovinu.



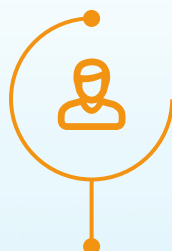
Store specific planogramy

Díky inteligentnímu automatickému generování planogramů optimalizovaných dle prodejů na základě uživatelsky definovaných šablon je možné udržet aktuální planogramy i ve velkých prodejních sítích s různorodými pobočkami bez velkých nároků na lidské zdroje.



Integrované řešení

Quant je integrované řešení pro Space Planning, Category Management, planogramy, ranging, tisk cenovek a POS, komunikaci s pobočkami a In-store Marketing.



Výjimečná podpora

Naši konzultanti jsou k dispozici, když je potřeba. Vaše uživatele zaškolíme a pomůžeme s integrací dat tak, abyste mohli vaši prodejní síť řídit pomocí Quantu během méně než 12 týdnů.

Quant je používán pro plánování prostoru a řízení poptávky několika tisíc prodejen po celém světě.