



Inteligentní platforma pro retail

Případová studie

Sorina Ali | Marketing Specialist

Co bylo vaší hlavní motivací k hledání systému pro plánování prostoru?

Naší hlavní motivací bylo zvýšit efektivitu a optimalizovat rozmístění produktů v našich lékárnách. Chtěli jsme centralizovaný systém, který by zefektivnil implementaci planogramu a zajistil jednotný layout na všech pobočkách.

Proč jste se rozhodli pro Quant?

Systém Quant jsme si vybrali díky jeho pokročilým funkcím a snadnému používání, nejlépe vyhovoval našim potřebám.

Kdy jste začali systém Quant používat?

Quant jsme začali používat v únoru 2022.

„Implementace systému Quant v našich lékárnách byla přerodem v naší strategii plánování prostoru. Software nám pomohl zefektivnit správu planogramu, zvýšit efektivitu a zajistit konzistenci ve všech pobočkách. Implementace proběhla hladce a přínosy byly okamžité – lepší implementace, zkrácení doby příprav a zlepšení vztahů s našimi dodavateli. Společnost Quant Retail vřele doporučujeme všem maloobchodním prodejcům, kteří hledají efektivní a uživatelsky přívětivé řešení pro plánování prostoru.“

Petrică Laurențiu | Executive Director, Minifarm



Rumunský řetězec lékáren

Zima 2025

- Zákazník od roku 2022
- 129 prodejen o velikosti 15–55 m²



Vzpomínáte si na svá tehdejší očekávání?

Očekávali jsme, že Quant poskytne centralizované řešení pro implementaci planogramů napříč našimi lékárnami a vytvoří konzistentní, jednotný vzhled ve všech pobočkách.

Jaké byly největší překážky? Jak se vám je podařilo překonat?

Jednou z největších výzev byla skutečnost, že se vybavení našich lékáren v jednotlivých lokalitách výrazně liší. Obtížně jsme aplikovali stejný planogram napříč sítí.

Tuto výzvu jsme vyřešili flexibilním přístupem k implementaci planogramu, který umožňoval nezbytné úpravy na základě jedinečného uspořádání každé lékárny. Zajistili jsme, aby celková struktura zůstala konzistentní, ale aby bylo možné provést individuální úpravy, které by odpovídaly různým sestavám vybavení, aniž by byla narušen jednotný vzhled brandu.



Alphega 1/3 | Himalaya

Alphega 2/3 | Antibiotice H > 21 cm Alphega 3/3 | Sandoz 1/2



Jak probíhala implementace systému a jaké byly první přínosy?

I přes náročnost různého rozmístění vybavení proběhla implementace relativně hladce.

Mezi první znatelné přínosy patřily např:

- Lepší implementace planogramů na různých místech.
- Zkrácení doby příprav a zvýšení efektivity při plánování prostoru.

Podařilo se vám integrovat Quant s dalšími systémy, jako je ERP, a automatizovat tok dat?

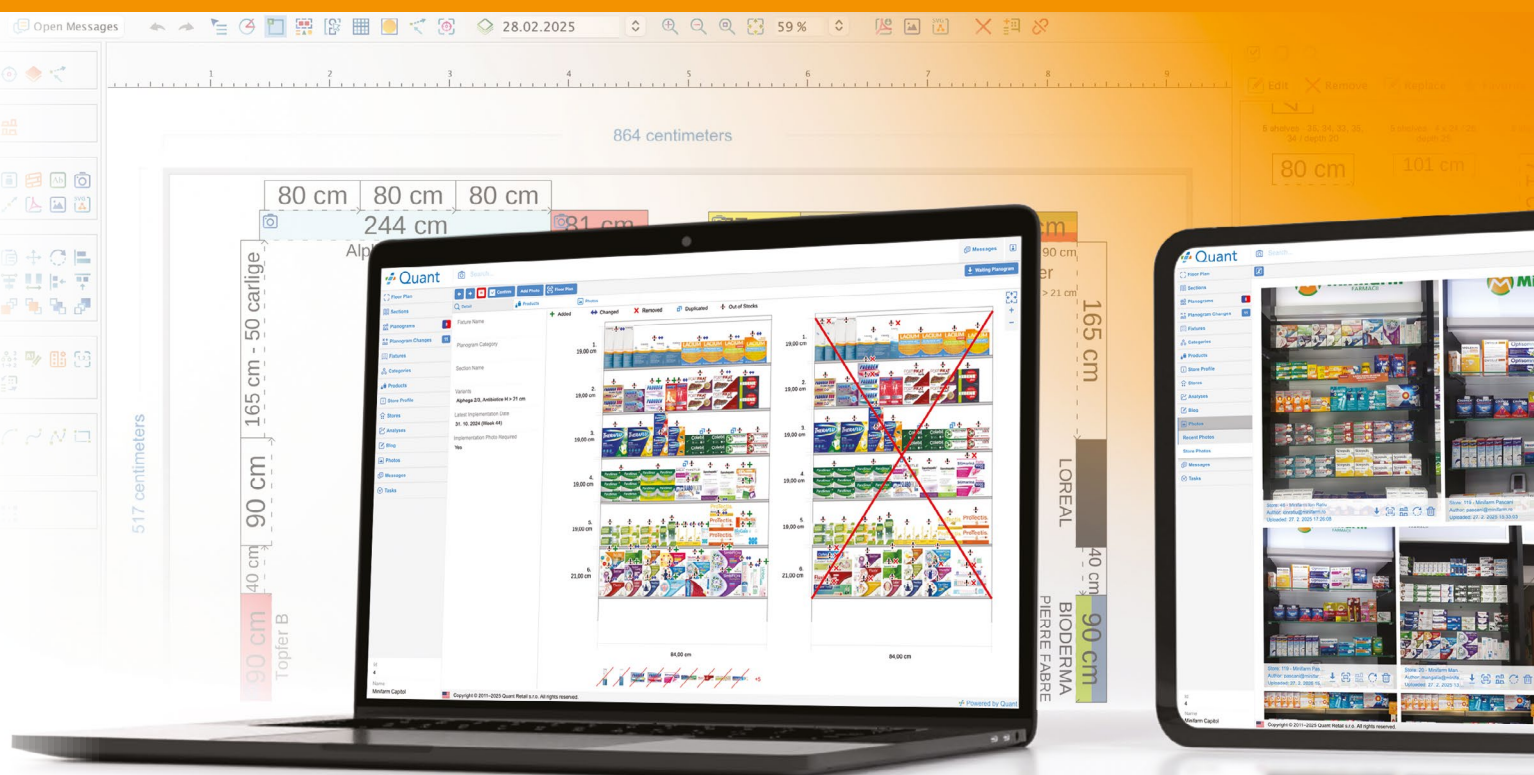
Ne, integraci systému Quant s ERP nebo jinými systémy jsme nezkoušeli.

Jak hodnotíte kvalitu podpory?

Tým podpory je velmi vstřícný a ochotný.



„Mezi přínosy patří zkrácení doby příprav a zvýšení efektivity při plánování prostoru.“





Jaké jsou dosavadní hlavní výsledky projektu a jaké jsou vaše budoucí plány a cíle v oblasti plánování prostoru a řízení kategorií?

Dosavadními hlavními výsledky jsou:

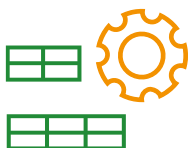
- Lepší smluvní vztahy s výrobci, kteří platí za planogramy v našich lékárnách.
- Zlepšení správy planogramů ve všech pobočkách.

Naším dalším cílem je rozšířit používání planogramů na oblast kosmetiky a zajistit lepší organizaci a vizuální vzhled těchto výrobků. Kromě toho se snažíme maximalizovat efektivitu, zvýšit prodej a zajistit bezproblémové nakupování pro naše zákazníky neustálou optimalizací strategie plánování prostor.

Doporučili byste Quant ostatním prodejcům?

Ano, Quant vřele doporučujeme. Jedná se o mimořádně užitečný nástroj s ochotným týmem a snadno použitelnou platformou.

„Quant je mimořádně užitečný nástroj s ochotným týmem a snadno použitelnou platformou.“



Máte zájem o prezentaci?

Rádi Vám osobně předvedeme všechny funkce a výhody Quantu, které by mohly být přínosem pro Vaši společnost.

www.quantretail.com

Pro více informací nás prosím kontaktujte na:

E-mail: sales@quantretail.com