



Inteligentní platforma pro retail



Distributor materiálů  
pro elektro, instalatérství,  
stavebniny a domácnost

## Případová studie

Léto 2025

Iván Vázquez | Implementation Manager

### Co bylo vaší hlavní motivací pro hledání systému pro plánování prostoru?

Chtěli jsme mít větší kontrolu a pořádek při realizaci našich 85 prodejen + 24 showroomů (Saltoki HOME). Cílem bylo pracovat s nástrojem, který by nám pomohl lépe organizovat prostory a udržovat jednotný styl ve všech prodejních místech, kde pracuje mnoho lidí paralelně.

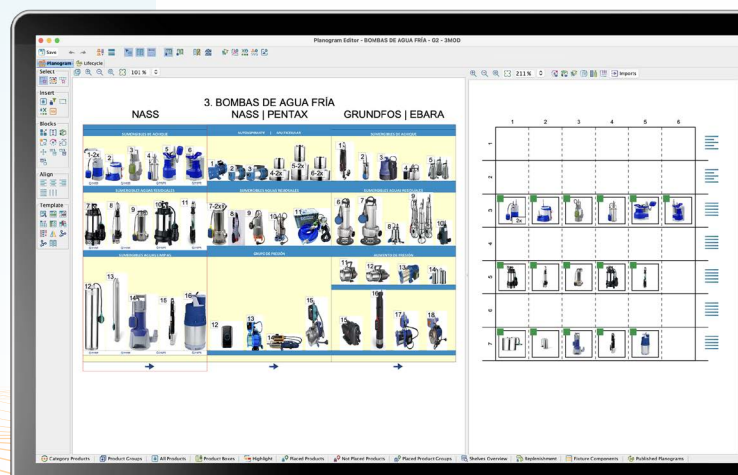
### Proč jste si vybrali Quant?

Protože jsme zjistili, že je to praktické a snadno použitelné řešení. Vyhovovalo našim potřebám.

### Kdy jste začali Quant používat?

Před dvěma lety a poslední dva roky s ním také naplno pracujeme.

- Zákazník od roku 2022
- 85 obchodů,  
25 showroomů  
a 6 drive-inů o velikosti  
od 800–12 000 m<sup>2</sup>



*„Quant nám pomohl sjednotit kritéria napříč implementacemi. Umožňuje nám přizpůsobit každý projekt specifickým charakteristikám každé prodejny, pracovat koordinovaněji a optimalizovat jak procesy, tak komunikaci mezi týmy, což šetří čas a zajišťuje větší konzistenci napříč všemi implementacemi.“*

Iván Vázquez | Implementation Manager, Saltoki



## Vzpomínáte si na své tehdejší očekávání?

Doufali jsme, že nám usnadní každodenní práci a pomůže nám ušetřit čas při přípravě projektů, abychom nemuseli v každé prodejně začínat od nuly.

## Jaké byly největší překážky? Jak jste je překonali?

Největší překážkou byla rozmanitost formátů a velikostí našich prodejen.

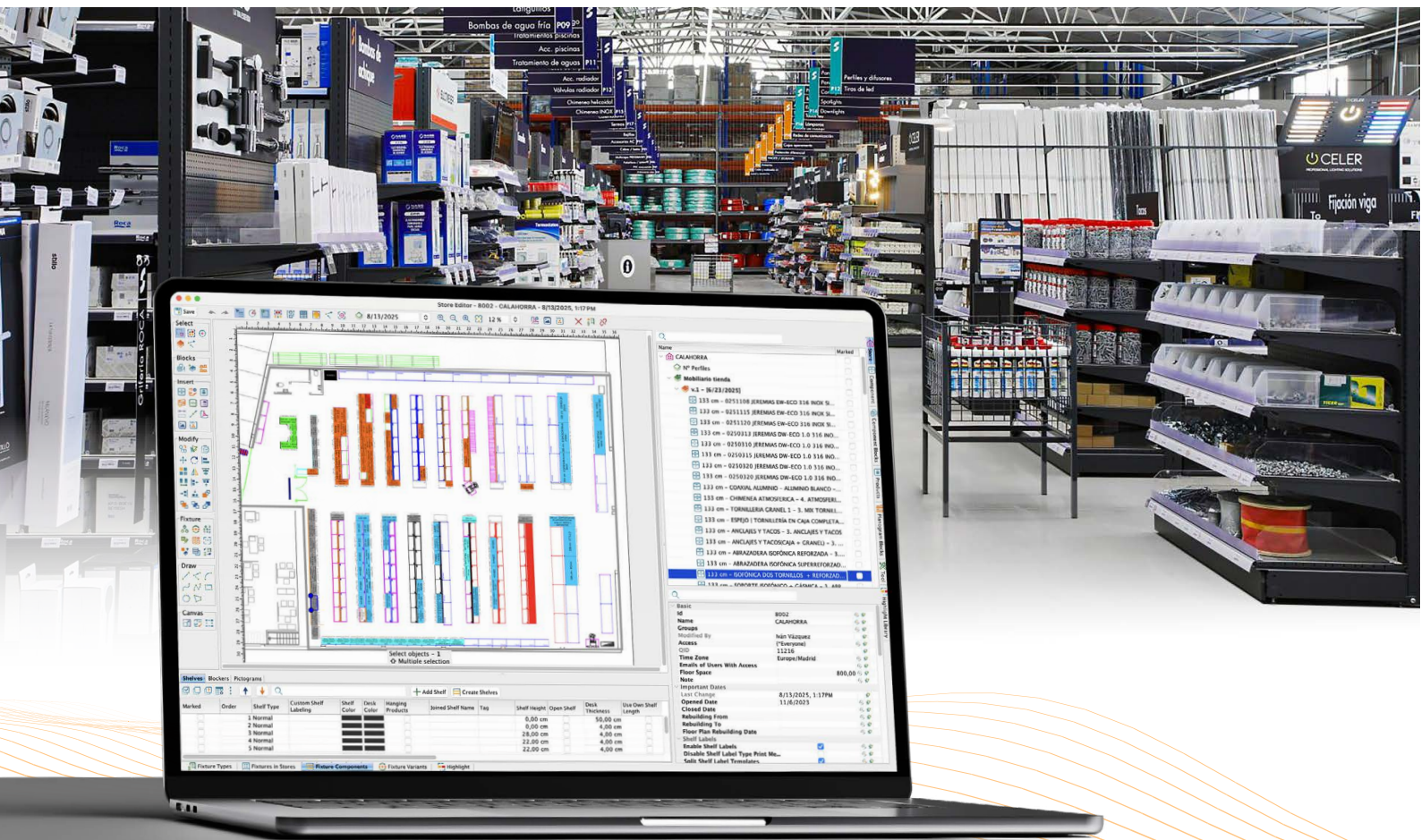
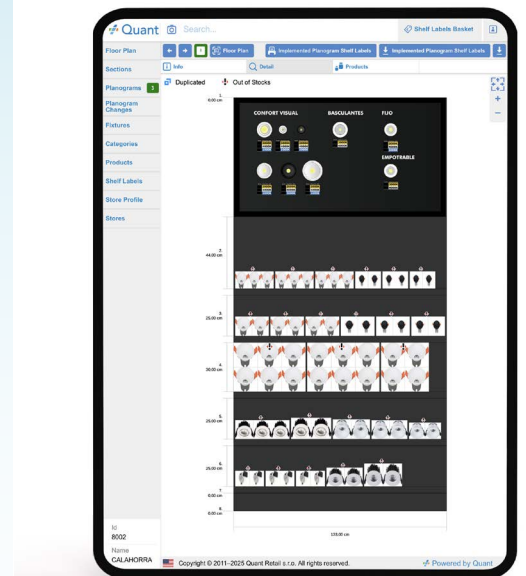
Ne všechny pasovaly do stejného modelu. Vyřešili jsme to tak, že jsme návrhy přizpůsobili potřebám každého prostoru, přičemž jsme zachovali společnou strukturu.

## Jak byl systém implementován a jaké byly první přínosy?

Zavedení systému bylo jednoduché. Brzy jsme zaznamenali přínosy, jako je zkrácení času potřebného na přípravu projektů a širší sortimentu a lepší koordinace mezi týmy zapojenými do implementace.

## Podařilo se vám integrovat Quant s jinými systémy, jako je ERP, a automatizovat tok dat?

Směřujeme tímto směrem, ale ještě máme před sebou kus cesty.





## Jak vaše prodejny přijaly Quant jako systém pro plánování prostoru?

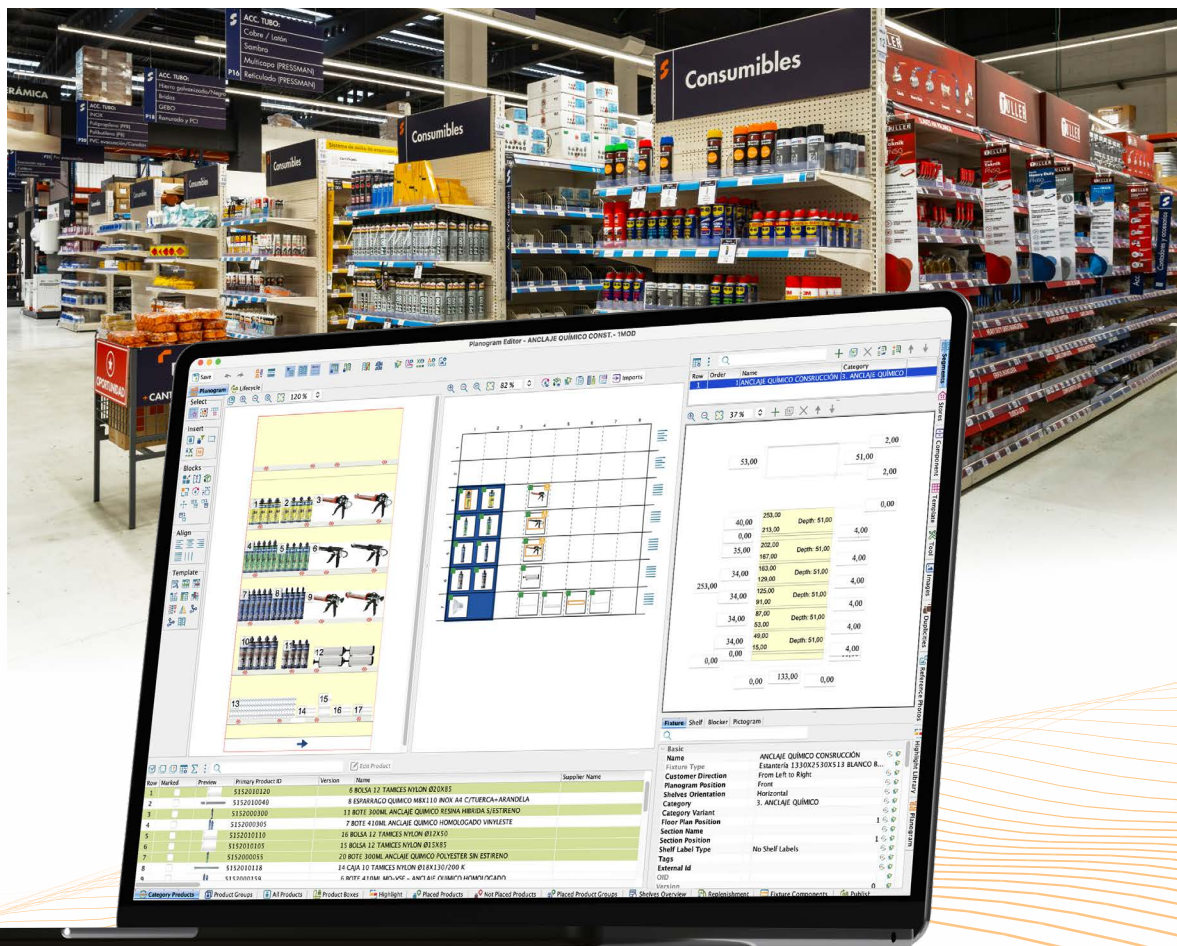
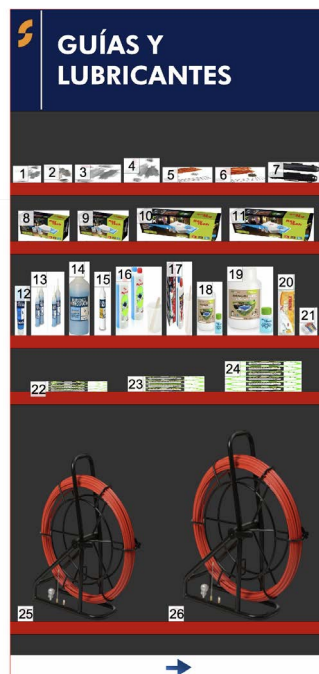
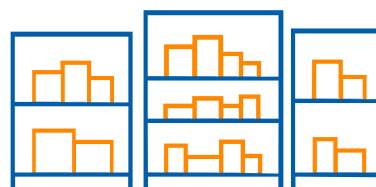
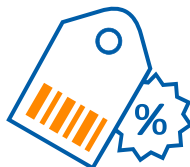
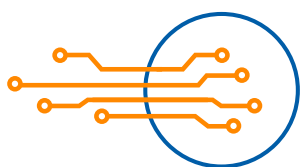
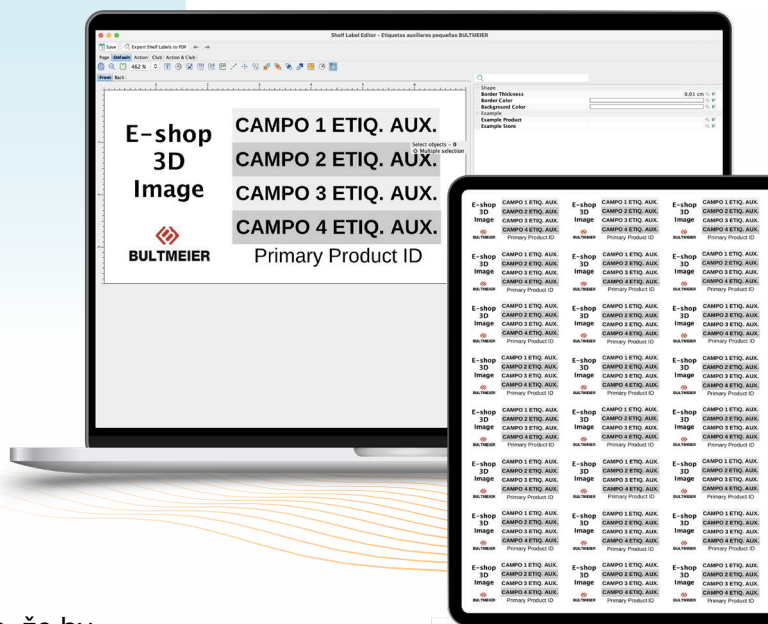
Poskytlí jsme dokumentaci ve formátu PDF v rámci naší interní sítě.

## Nedávno jste začali používat modul Cenovek v Quantu. Jak proběhlo nasazení tohoto modulu?

Zpočátku bylo obtížné systém pochopit a přizpůsobit ho našim potřebám. V současné době stále čelíme problémům s některými obrázky produktů, které se v systému Quant zobrazují rozpixelovaně, přestože se jedná o obrázky ve vysokém rozlišení, a tuto skutečnost jsme nahlásili.

## Jak byste ohodnotili kvalitu podpory?

Hodnotil bych ji 7 z 10. Myslím, že by se dala zlepšit tím, že by se předem lépe prostudovaly potřeby klienta, protože nabízená řešení jsou velmi obecná.







## Jaké jsou dosavadní hlavní výsledky projektu a jaké jsou vaše plány a cíle do budoucna?

Nejviditelnějším výsledkem je, že pracujeme systematictěji a s globálnějším pohledem na projekty. Naším dalším krokem je rozšířit jeho použití do více oblastí a pokračovat ve zjednodušování procesů.

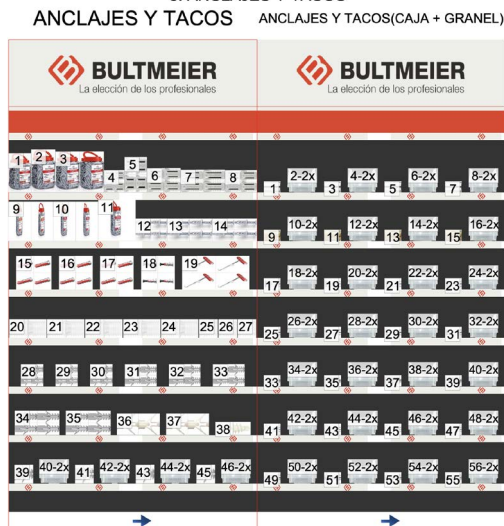
## Doporučil byste Quant jiným maloobchodníkům?

Ano, věříme, že to může být dobrý nástroj pro každou společnost, která chce lépe organizovat své prostory a zvýšit efektivitu.



„Nejviditelnějším výsledkem je, že pracujeme systematictěji a s globálnějším pohledem na projekty.“

## 3. ANCLAJES Y TACOS



## Máte zájem o prezentaci?

Rádi Vám osobně předvedeme všechny funkce a výhody Quantu, které by mohly být přínosem pro Vaši společnost.

[www.quantretail.com](http://www.quantretail.com)

Pro více informací nás prosím kontaktujte na:

E-mail: [sales@quantretail.com](mailto:sales@quantretail.com)