



Inteligentní platforma pro retail



Globální společnost
zaměřená na udržitelnou
energetiku a mobilitu

Případová studie

Léto 2026

Margarita Resino

Convenience Retail & Foodvenience Manager

Jaká byla Vaše hlavní motivace pro hledání systému na space planning?

Hlavní motivací byla pro Moeve centralizace řízení prodejen, chtěli jsme získat komplexní přehled o celém procesu. Systém nám umožnil nejen řídit naše prodejny z centrály, ucelený přehled mají díky němu i jejich vedoucí. Mohou implementovat layouty a planogramy jedním kliknutím.

Proč jste si vybrali Quant?

Quant nám poskytuje komplexní přehled o layoutu a správě planogramů. Díky tomu získáme informace o využití regálového prostoru v jednotlivých kategoriích, které analyzujeme a zavádíme vylepšení. Díky foto-dokumentaci planogramů můžeme zkontrolovat, že plány z centrály se dostaly na prodejní místa včas a ve správné podobě.

- Zákazník od roku 2022
- 1 600 čerpacích stanic ve Španělsku a Portugalsku



Kdy jste začali používat Quant?

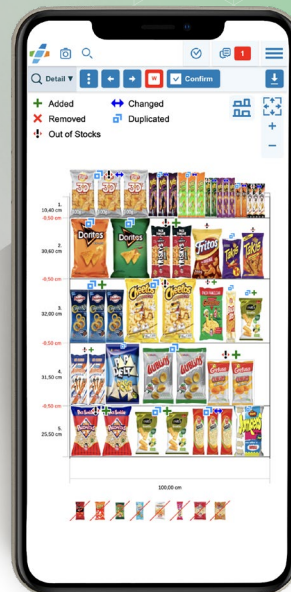
Quant jsme začali používat v září 2022.

Vzpomenete si, jaká jste v té době měli očekávání?

Naším cílem bylo vytvořit efektivnější a integrovanější model pro správu čerpacích stanic v rámci jediné platformy. Toto sjednocení nám mělo zajistit úplný přehled a kontrolu nad celým procesem, a umožnit tak lepší rozhodování a provozní flexibilitu. Navíc tento přechod měl přinést měřitelný obchodní dopad – konkrétně vyšší růst tržeb, plné využití obchodního potenciálu našich čerpacích stanic a zlepšení služeb pro naše zákazníky.

Jaké byly největší překážky a jak se Vám je podařilo překonat?

Společnost Moeve chtěla své prodejny dále rozvíjet pomocí segmentace a standardizace prodejních ploch, což bylo největší výzvou. Díky nástrojům, jako je Quant, a využití samostatných planogramů se nám podařilo tuto složitou situaci překonat a náš cíl splnit.



Jak proběhla implementace systému a jaké byly jeho první přínosy?

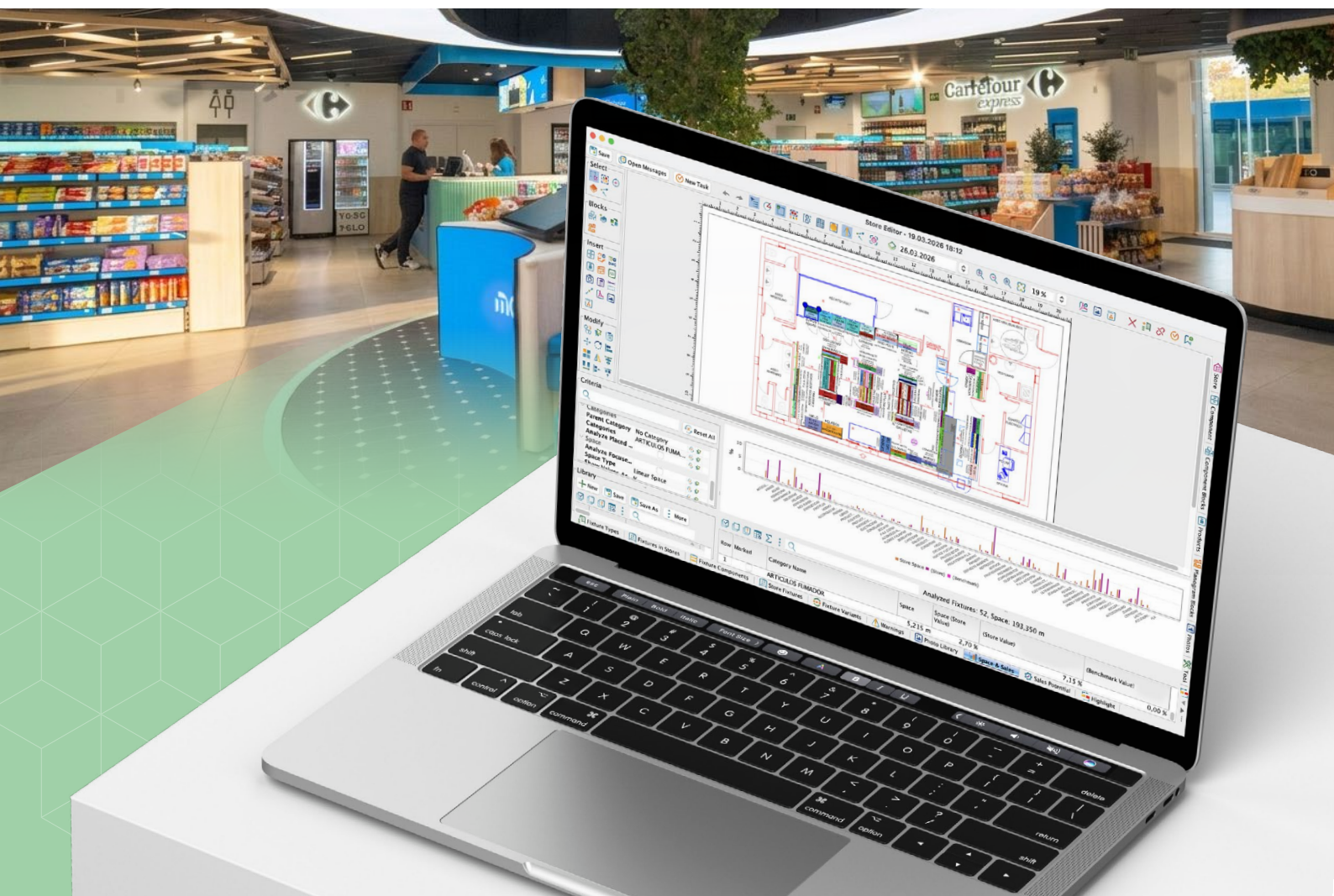
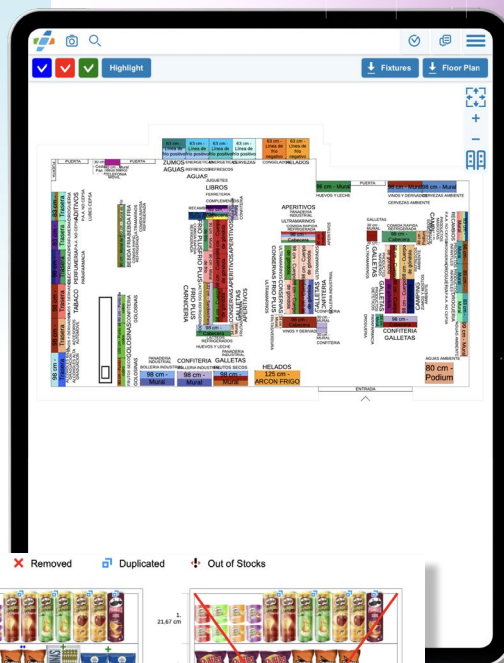
Implementace Quantu probíhala postupně, abychom mohli systém otestovat a pochopili, jak jej přizpůsobit naší společnosti. Díky nástrojům v Quantu jsme byli schopni analyzovat naše prodejny a mohli jsme stanovit ideální budoucí stav založený na segmentaci a nově definovanému sortimentu. Následně jsme ve vlnách začali reálně implementovat stanovený plán.

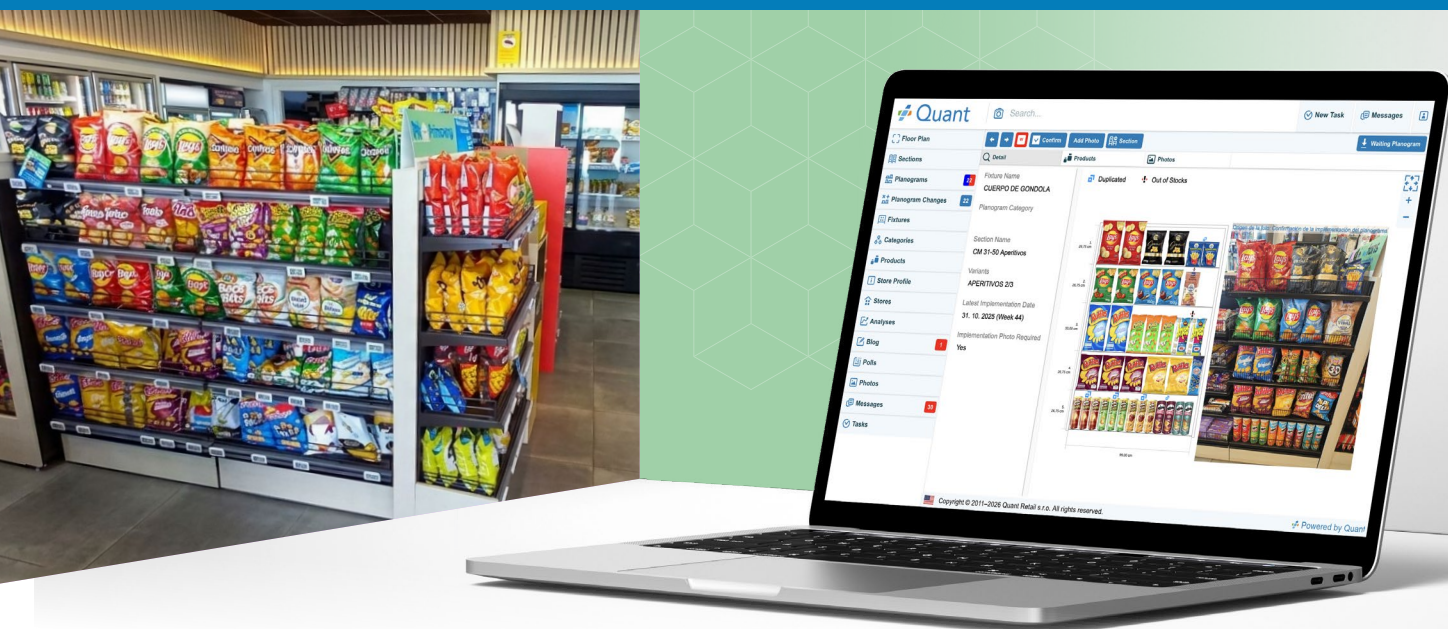
Podařilo se Vám systém Quant propojit s jinými (např. ERP) systémy a zautomatizovat tok dat?

Navázali jsme spolupráci s poradenskou společností NTT Data, která nám pomohla vytvořit datové integrace. Tím jsme zajistili přenos aktuálních dat ze systému Moeve do Quantu.

Jak byste ohodnotili kvalitu podpory?

Podporu ze strany společnosti Quant hodnotíme jako velice uspokojivou, pracují velmi pečlivě, věnují se svým klientům a systém přizpůsobují našim obchodním potřebám. Podařilo se jim vyvinout funkce, které byly pro naši práci se systémem naprosto zásadní.





Jaké jsou dosavadní hlavní výsledky projektu a jaké jsou Vaše budoucí plány a cíle v oblasti space planningu a category managementu?

V současné době jsme Quant zavedli na většině našich čerpacích stanic. Díky tomu se nám podařilo zavést naplánovaný nový sortiment a můžeme získávat fotky pro srovnání planogramů naplánovaných na centrále s planogramy vytvořenými na jednotlivých čerpacích stanicích.

Doporučil byste Quant jiným retailerům?

Ano, Quant je skvělý nástroj, který se přizpůsobí obchodním potřebám každého klienta a umožní Vám spravovat prodejny pomocí jediného systému.

„Quant je skvělý nástroj, který se přizpůsobí obchodním potřebám každého klienta a umožní Vám spravovat prodejny pomocí jediného systému.“



	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1											
2											
3											
4											
5											
6											



Máte zájem o prezentaci?

Rádi Vám osobně předvedeme všechny funkce a výhody Quantu, které by mohly být přínosem pro Vaši společnost.

www.quantretail.com

Pro více informací nás prosím kontaktujte na:

E-mail: sales@quantretail.com