

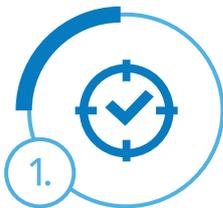


Bessere Verfügbarkeit, weniger
Überbestände und genauere Planung der
Flächen dank hochwertiger Prognosen

Nachfrageprognose und -planung

Die KI von Quant prognostiziert die künftige Nachfrage auf der Grundlage historischer Daten und anderer Faktoren wie Werbeaktionen. Hochwertige Verkaufsprognosen helfen, die Flächenplanung, die automatische Bestellung und die Lieferkette zu verbessern.

Hauptvorteile



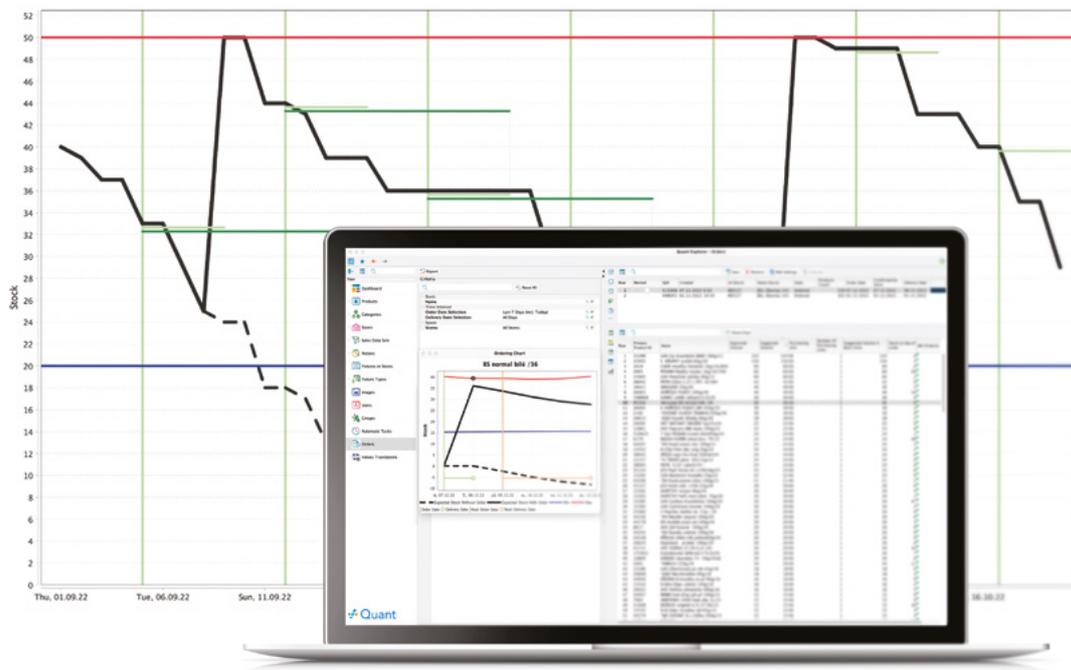
**Bis zu 95 %
Prognosegenauigkeit**



**30 % Reduzierung
von Überbeständen**



**Verbesserung der Verfügbarkeit
um mehr als 30%**



**Umsatzprognosen innerhalb weniger
Wochen nach der Implementierung**

Lieferkette

Die Nachfrage in den einzelnen Verkaufsstellen bestimmt die Nachfrage in den Zwischenlagern und die Nachfrage in den Zwischenlagern bestimmt die Nachfrage in den Zentrallagern. Quant kann die Nachfrage in der gesamten Lieferkette vom Zentrallager bis zur Verkaufsstelle vorhersagen und diese Vorhersagen in automatische oder halbautomatische Bestellungen umsetzen.

Außergewöhnliches Preis-Leistungs-Verhältnis

Im Vergleich zu Konkurrenzlösungen bietet Quant ein sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis. Unser Ziel ist es, hochwertige Prognosen auch für kleine Einzelhändler verfügbar zu machen und gleichzeitig eine Qualität zu erreichen, die für große Einzelhandelsnetze ausreicht.

Viele Faktoren werden berücksichtigt

Quant berücksichtigt bei der Prognose der Nachfrage für einen bestimmten Tag, ein bestimmtes Produkt und eine bestimmte Filiale eine Vielzahl von Faktoren. Hier sind einige Beispiele:

- Wie hoch ist die prognostizierte monatliche Gesamtnachfrage?
- In welchem Teil des Monats befinden wir uns? Ist es vor oder nach der Lohnabrechnung?
- Welcher Wochentag ist heute? Montagsverkäufe neigen dazu, anders zu sein als Sonntagsverkäufe.
- Wird das Produkt im Angebot sein?
- Ist es ein wichtiger Tag, wie z. B. ein nationaler Feiertag?
- Ist das Produkt schon lange im Angebot oder ist es neu?
- Wenn es ein neues Produkt ist, hat es einen bestimmten Vorgänger?

Tägliche Bedarfsprognose

Dank Quant erhalten Sie eine detaillierte tägliche Prognose der Nachfrage in den einzelnen Filialen. Die künstliche Intelligenz berücksichtigt historische Daten, in denen sie nach Trends, Saisonalität, Auswirkungen von Werbeaktionen und anderen Ereignissen sucht. Darüber hinaus können Sie durch die Möglichkeit manueller Korrekturen auch Einflüsse berücksichtigen, die nicht datengesteuert sind.

Planogramm-Optimierung

Die Prognosen können auch in Quant verwendet werden, um automatisch optimierte filialspezifische Planogramme zu generieren, um die Nachfrage logistisch einfacher zu verwalten.

Die Unterstützung während der Einrichtungsphase ist der Schlüssel

Keine Prognose läuft vom ersten Tag der Einrichtung an perfekt. Wir wissen, dass jeder Einzelhändler einzigartig ist und seine eigenen Besonderheiten hat, die berücksichtigt werden müssen, damit die Prognosen gut funktionieren und genau genug sind. Die Unterstützung durch unsere Spezialisten beim Einrichten, Überprüfen und Verbessern der automatischen Prognosen ist bei Quant eine Selbstverständlichkeit, ohne Aufpreis.



Wir treffen Vorhersagen auf der Grundlage der Vergangenheit und unseres Wissens über die Zukunft.

