



Intelligente Handelsplattform

Fallstudie

Sorina Ali | Marketing Specialist

Was war Ihre Hauptmotivation für die Suche nach einem Raumplanungssystem?

Unser Hauptziel war es, die Effizienz zu steigern und die Produktplatzierung in unseren Apotheken zu optimieren. Wir wollten ein zentrales System, um die Umsetzung der Planogramme zu optimieren und ein einheitliches Layout an allen Standorten zu gewährleisten.

Warum haben Sie sich für Quant entschieden?

Wir haben uns für Quant entschieden, weil es aufgrund seiner fortschrittlichen Funktionen und seiner Benutzerfreundlichkeit am besten zu unseren Anforderungen passt.

Seit wann verwenden Sie Quant?

Wir haben im Februar 2022 mit der Nutzung von Quant begonnen.

„Die Implementierung von Quant in unseren Apotheken war ein entscheidender Schritt in unserer Raumplanungsstrategie. Die Software hat uns geholfen, das Planogramm-Management zu optimieren, die Effizienz zu steigern und die Konsistenz an allen Standorten zu gewährleisten. Die Implementierung verlief reibungslos und die Vorteile waren sofort spürbar: bessere Compliance, kürzere Einrichtungszeiten und bessere Beziehungen zu unseren Lieferanten. Wir empfehlen Quant jedem Einzelhändler, der eine effiziente und benutzerfreundliche Lösung für die Raumplanung sucht.“

Petrică Laurențiu | Executive Director, Minifarm



Rumänische Apothekenkette

Winter 2025

- Kunde seit 2022
- 129 Filialen mit einer Größe von 15–55 m²



Erinnern Sie sich an Ihre Erwartungen von damals?

Wir haben von Quant erwartet, dass sie uns eine zentralisierte Methode zur Implementierung von Planogrammen in unseren Apotheken liefern und ein einheitliches Erscheinungsbild an allen Standorten schaffen.

Was waren die größten Herausforderungen? Wie haben Sie diese überwunden?

Eine der größten Herausforderungen bestand darin, dass sich die Einrichtung unserer Apotheken von Standort zu Standort stark unterscheidet. Daher war es schwierig, überall das gleiche Planogramm-Layout zu verwenden.

Wir begegneten dieser Herausforderung mit einem flexiblen Ansatz bei der Implementierung der Planogramme, der die notwendigen Anpassungen auf der Grundlage der einzigartigen Layouts jeder Apotheke ermöglichte. Wir stellten sicher, dass die Gesamtstruktur konsistent blieb, aber individuelle Anpassungen an unterschiedliche Einrichtungskonfigurationen möglich waren, ohne das einheitliche Erscheinungsbild der Marke zu beeinträchtigen.



Alphega 1/3 | Himalaya

Alphega 2/3 | Antibiotice H > 21 cm

Alphega 3/3 | Sandoz 1/2



+5

+1

Wie verlief die Implementierung des Systems und was waren die ersten Vorteile?

Trotz der Herausforderung unterschiedlicher Ausstattungslayouts verlief die Umsetzung relativ reibungslos.

Die ersten spürbaren Vorteile waren:

- Bessere Compliance mit Planogrammen an allen Standorten.
- Kürzere Einrichtungszeit, dadurch effizientere Raumplanung.

Ist es Ihnen gelungen, Quant in andere Systeme wie ERP zu integrieren und den Datenfluss zu automatisieren?

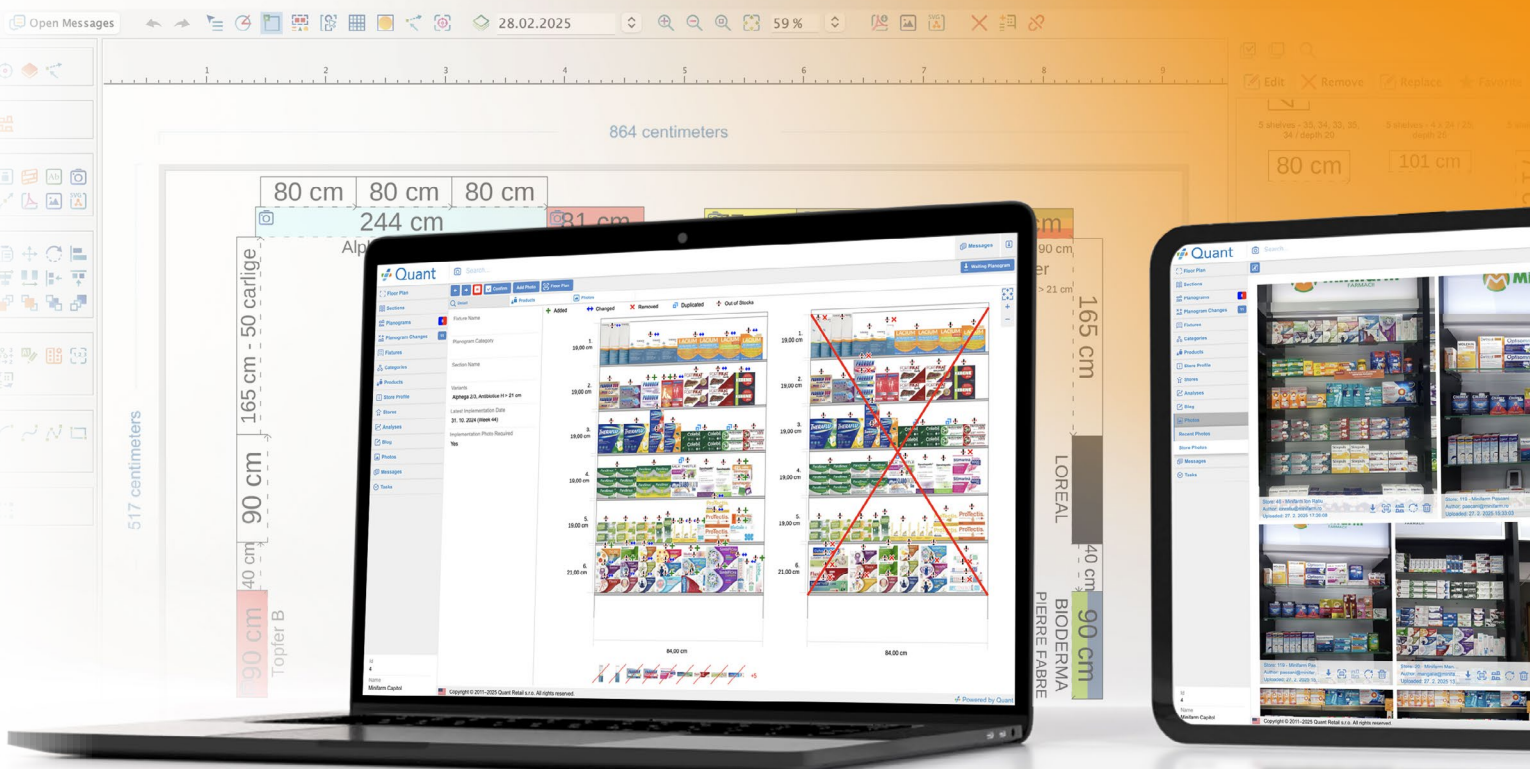
Nein, wir haben nicht versucht, Quant in ein ERP- oder anderes System zu integrieren.

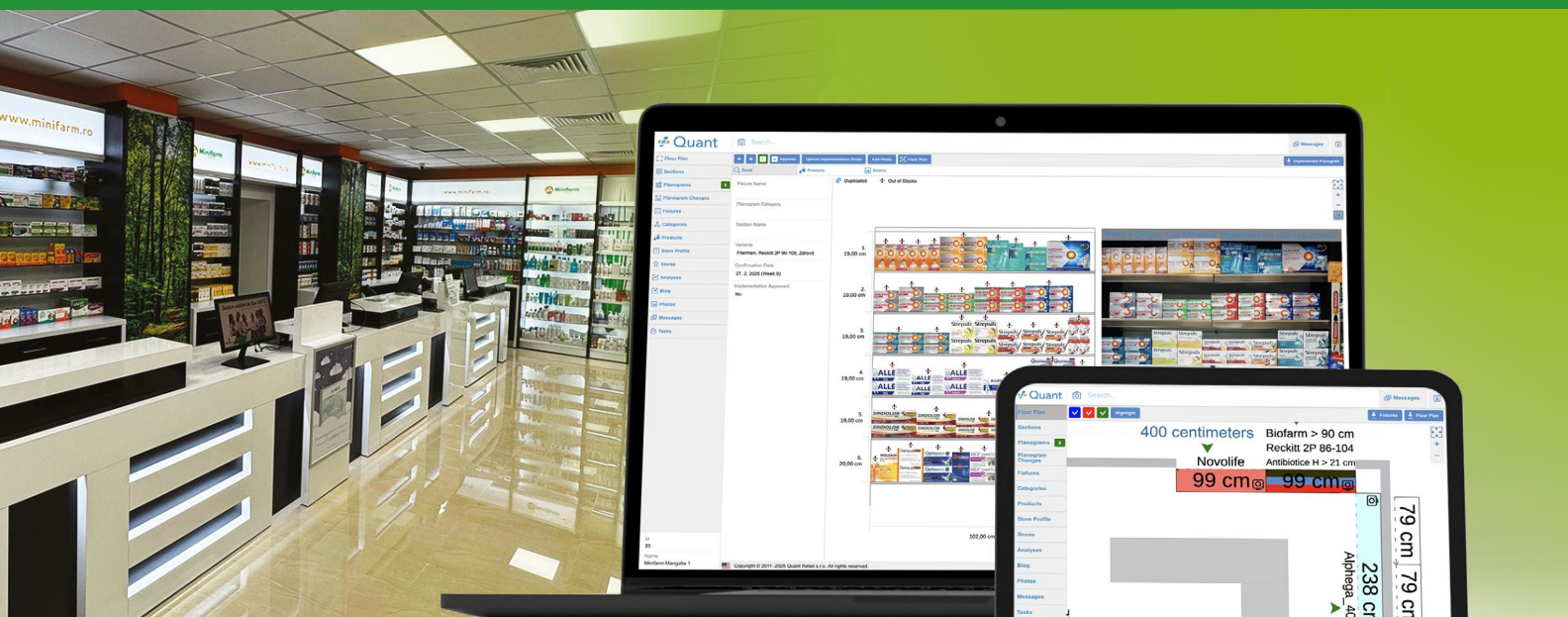
Wie beurteilen Sie die Qualität der Unterstützung?

Das Support-Team ist sehr hilfsbereit und die Reaktionszeiten sind kurz.



„Das Support-Team ist sehr hilfsbereit und die Reaktionszeiten sind kurz.“





Was sind die wichtigsten bisherigen Ergebnisse des Projekts und was sind Ihre zukünftigen Pläne und Ziele im Bereich der Raumplanung und des Warengruppenmanagements?

Die wichtigsten Ergebnisse sind bis jetzt:

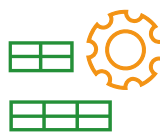
- Bessere vertragliche Beziehungen mit den Herstellern, die für Planogramme in unseren Apotheken bezahlen.
- Verbessertes Management von Planogrammen an allen Standorten.

Unser nächstes Ziel ist es, die Verwendung von Planogrammen auf den Kosmetikbereich auszuweiten, um eine bessere Organisation und eine ansprechende Präsentation dieser Produkte zu gewährleisten. Darüber hinaus wollen wir die Effizienz maximieren, den Umsatz steigern und unseren Kunden ein nahtloses Einkaufserlebnis bieten, indem wir unsere Raumplanungsstrategie kontinuierlich optimieren.

Würden Sie Quant anderen Einzelhändlern weiterempfehlen?

Ja, wir können Quant sehr empfehlen. Es ist ein sehr nützliches Tool mit einem hilfsbereiten Team und einer benutzerfreundlichen Plattform.

„Quant ist ein sehr nützliches Tool mit einem hilfsbereiten Team und einer benutzerfreundlichen Plattform.“



Interesse an einer Präsentation?

Gerne stellen wir Ihnen Quant in einer persönlichen Präsentation mit dem vollen Funktionsumfang vor, der für Ihr Unternehmen interessant sein könnte.

www.quantretail.com

Für mehr Informationen kontaktieren Sie uns, bitte über:

E-Mail: sales@quantretail.com