



Intelligente Handelsplattform

Fallstudie

Sommer 2026

Margarita Resino

Convenience Retail & Foodvenience Manager

Was war der Hauptgrund, warum Sie nach einem Raumplanungssystem gesucht haben?

Unsere Hauptmotivation für Moeve bestand darin, die Filialverwaltung zu zentralisieren, um einen besseren Gesamtüberblick zu erhalten. Der Einsatz dieses Tools ermöglichte es uns, unsere Filialen von der Zentrale aus zu verwalten. Zudem verschaffte es unseren Filialleitern einen umfassenden Überblick über ihre Filialen, sodass sie Layouts und Planogramme mit nur einem Klick umsetzen konnten.

Warum hast du dich für Quant entschieden?

Quant verschafft uns einen einheitlichen Überblick über das Layout und das Planogramm-Management. Dadurch erhalten wir zudem einen realistischen Überblick über die Regalfläche unserer Sortimentsbereiche, den wir analysieren und optimieren können. Mithilfe der fotografischen Dokumentation der Planogramme können wir außerdem sicherstellen, dass die Vorgaben der Zentrale rechtzeitig und in der vorgeschriebenen Form umgesetzt werden.



Ein weltweit tätiges Unternehmen, das sich für nachhaltige Energie und Mobilität einsetzt

- Kunde seit 2022
- 1.600 Tankstellen in Spanien und Portugal



Wann haben Sie angefangen, Quant zu nutzen?

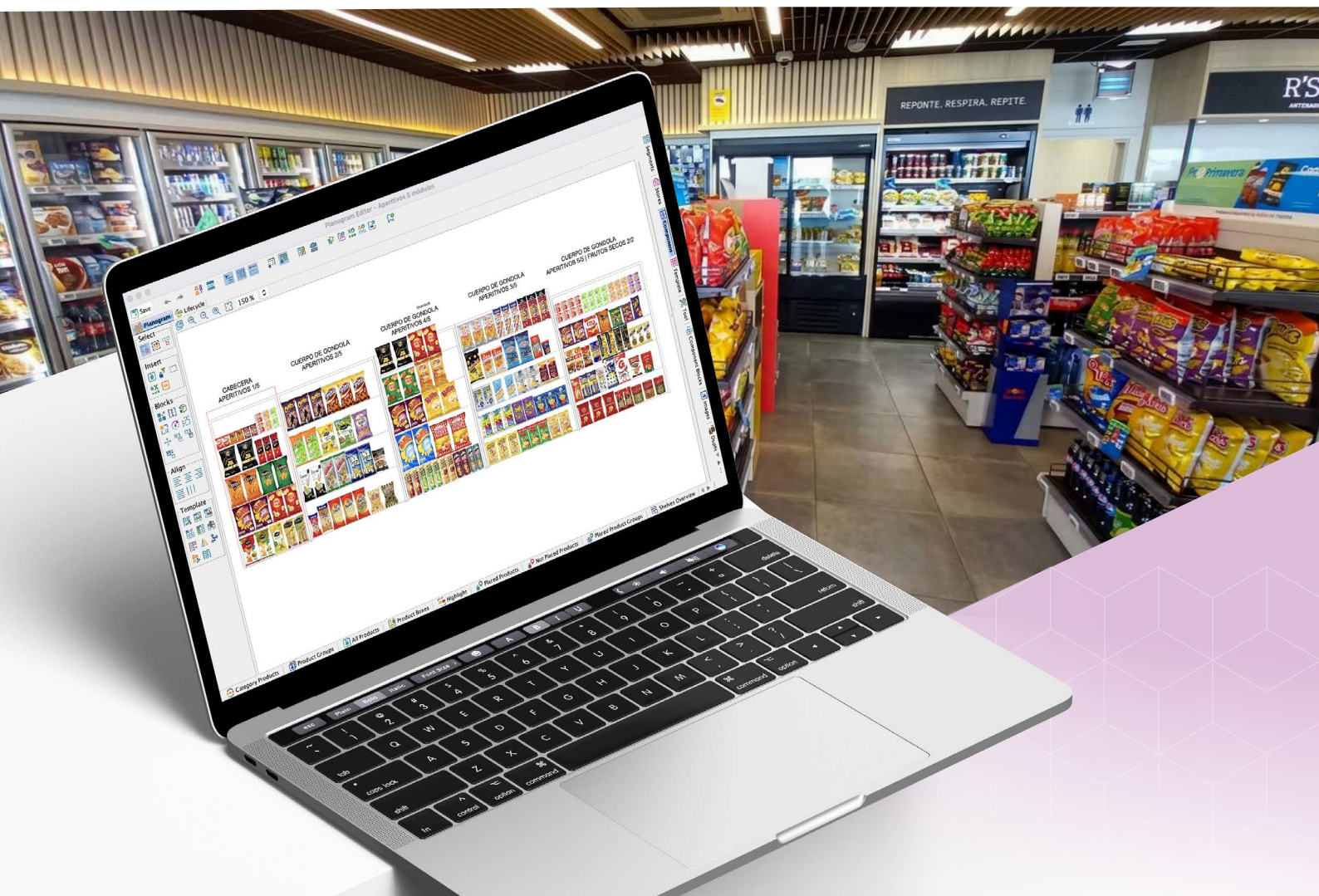
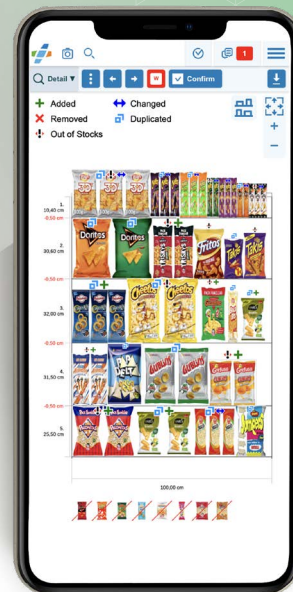
Wir nutzen Quant seit September 2022.

Erinnerst du dich noch an deine Erwartungen von damals?

Damals erwarteten wir, dass die Zusammenführung der Filialverwaltung auf einer einzigen Plattform zu einem effizienteren und integrierteren Betriebsmodell führen würde. Dieser Ansatz sollte uns vollständige Transparenz und Kontrolle über den gesamten Prozess verschaffen und so eine bessere Entscheidungsfindung sowie operative Flexibilität ermöglichen. Mit dieser Transformation verfolgten wir das Ziel, messbare geschäftliche Auswirkungen zu erzielen, insbesondere eine Steigerung des Umsatzwachstums, die Ausschöpfung des vollen wirtschaftlichen Potenzials unserer Tankstellen und eine Verbesserung des Services für unsere Kunden.

Welche waren die größten Hindernisse? Wie ist es Ihnen gelungen, diese zu überwinden?

Die größte Herausforderung für Moeve bestand darin, unsere Filialen auf der Grundlage unserer Segmentierung weiterzuentwickeln und unsere Verkaufsflächen zu vereinheitlichen. Mithilfe von Tools wie Quant und durch die Verwendung Eigenständiger Planogramme konnten wir diese knifflige Aufgabe meistern und unser Ziel erreichen.



Wie verlief die Einführung des Systems und welche ersten Vorteile ergaben sich daraus?

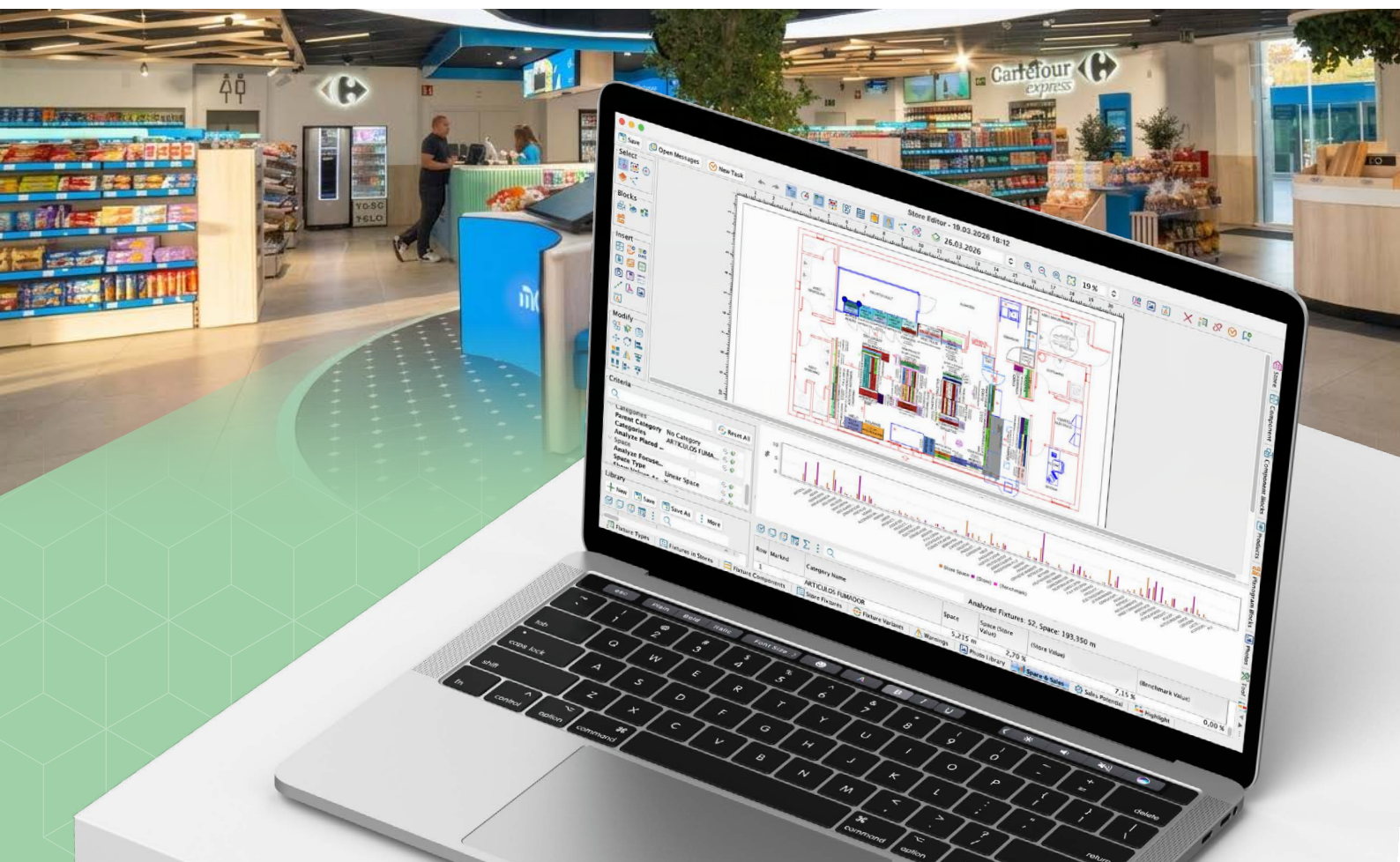
Die Einführung von Quant erfolgte schrittweise, sodass wir das Tool zunächst testen und anschließend an unser Unternehmen anpassen konnten. Mithilfe der Quant-Tools analysierten wir unsere Filialen und legten auf Basis unserer Segmentierung sowie unseres neu definierten Sortiments ein ideales Zielszenario (TO-BE) fest. Anschließend begannen wir mit der schrittweisen Umsetzung dieses TO-BE-Standes in Form von Phasen.

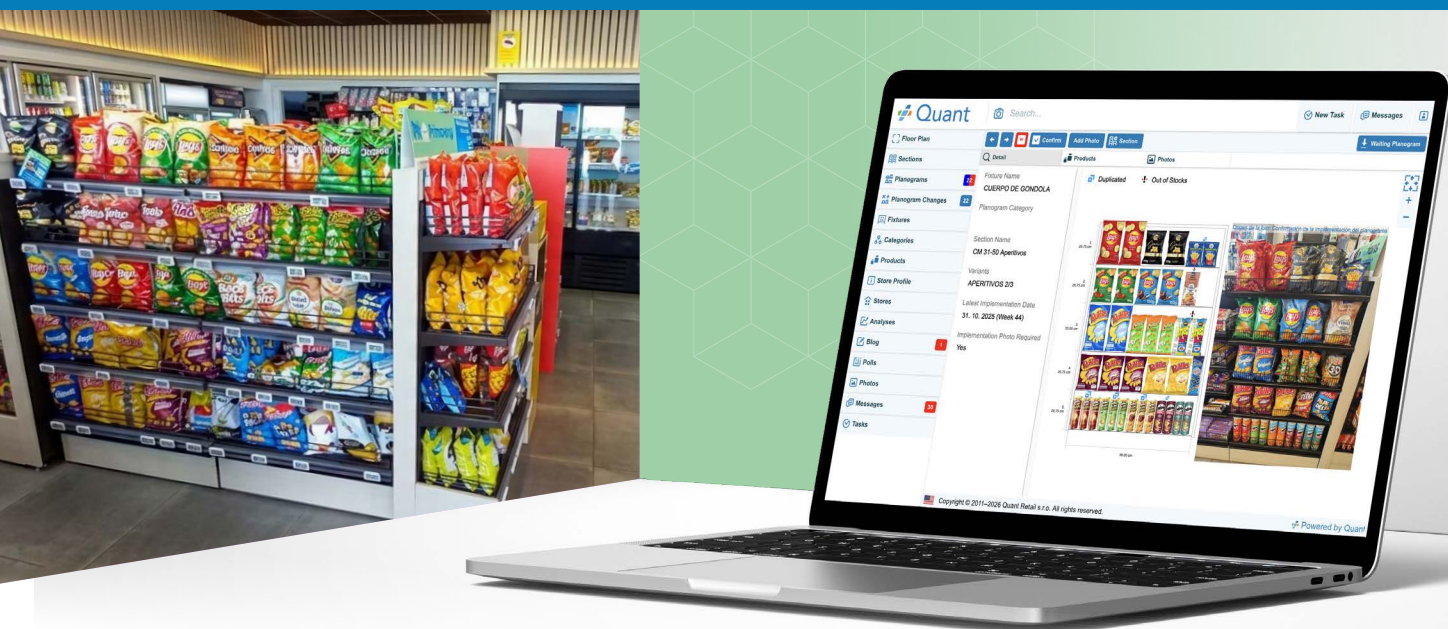
Ist es Ihnen gelungen, Quant in andere Systeme, wie beispielsweise ERP, zu integrieren und den Datenfluss zu automatisieren?

Wir haben mit dem Beratungsunternehmen NTT Data zusammengearbeitet. Es hat uns bei der Entwicklung von Integrationen unterstützt, durch die wir Echtzeitdaten aus Moeve in Quant übertragen konnten.

Wie würden Sie die Qualität des Supports bewerten?

Der Support von Quant war jederzeit sehr hilfreich. Das Team arbeitet sehr engagiert, kümmert sich intensiv um seine Kunden und ist in der Lage, das Tool an unsere Unternehmensprozesse anzupassen. Es ist ihnen gelungen, Funktionen zu entwickeln, die für unsere Nutzung des Tools unverzichtbar sind.





Welche sind die wichtigsten bisherigen Ergebnisse des Projekts? Wie sehen Ihre Zukunftspläne und Ziele im Bereich Raumplanung und Category Management aus?

Mittlerweile haben wir Quant in den meisten unserer Tankstellen eingeführt. Dank dieses Tools ist es uns gelungen, unser neu definiertes Sortiment umzusetzen. So können wir die in der Zentrale festgelegten Planogramme mit den in den Filialen umgesetzten Planogrammen fotografisch vergleichen.

Würden Sie Quant anderen Einzelhändlern weiterempfehlen?

Ja, Quant ist ein hervorragendes Tool, das sich an die geschäftlichen Anforderungen jedes Kunden anpassen lässt und die Verwaltung mehrerer Filialen in einer einzigen Lösung ermöglicht.

“Quant ist ein hervorragendes Tool, das sich an die geschäftlichen Anforderungen jedes Kunden anpassen lässt und die Verwaltung mehrerer Filialen in einer einzigen Lösung ermöglicht.”



	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1											
2											
3											
4											
5											
6											



Interesse an einer Präsentation?

Gerne stellen wir Ihnen Quant in einer persönlichen Präsentation mit dem vollen Funktionsumfang vor, der für Ihr Unternehmen interessant sein könnte.

www.quantretail.com

Für mehr Informationen kontaktieren Sie uns, bitte über:

E-Mail: sales@quantretail.com