



Plataforma inteligente de retail

Estudio de caso

Verano 2026

Margarita Resino

Convenience Retail & Foodvenience Manager

¿Cuál fue su principal motivación para buscar un sistema de planificación de espacios?

En Moeve, nuestra principal motivación fue centralizar la gestión de las tiendas para disponer de una visión global y manejable.

El uso de este tipo de herramienta nos permitió no solo gestionar nuestras tiendas desde la sede central, sino que también nuestros gerentes de tiendas dispusieron de una visión única de sus establecimientos y pudieron implementar las distribuciones y los planogramas con un solo clic.

¿Por qué se han decidido por Quant?

Quant nos ayuda a tener una visión unificada de la gestión de layouts y de planogramas, lo que además nos proporciona un valor real del espacio lineal de nuestras categorías, y eso nos permite analizar y mejorar.

Además, la fotodocumentación de los planogramas nos ha permitido controlar que lo definido en la sede central llegue a los puntos de venta a tiempo y en las condiciones adecuadas.

moeve

Empresa global comprometida
con la energía sostenible
y la movilidad

- Cliente desde 2022
- 1 600 estaciones de servicio en España y Portugal



¿Cuándo empezaron a utilizar Quant?

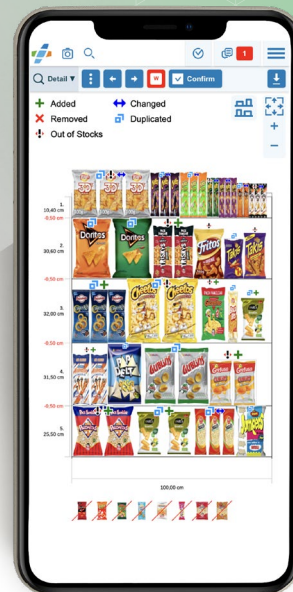
Empezamos a utilizar Quant en septiembre de 2022.

¿Recuerdan cuáles eran sus expectativas en aquel momento?

Nuestra expectativa en aquel momento era crear un modelo operativo más eficiente e integrado mediante la consolidación de la gestión de las tiendas en una única plataforma. Este enfoque se diseñó para proporcionarnos una visibilidad y un control totales de todo el proceso, lo que permitiría una mejor toma de decisiones y agilidad operativa. El objetivo final era que esta transformación generara un impacto empresarial medible, concretamente, impulsando el crecimiento de las ventas y liberando todo el potencial comercial de nuestras estaciones de servicio, mejorando así el servicio para nuestros clientes.

¿Cuáles fueron los mayores obstáculos? ¿Cómo lograron superarlos?

Nuestro mayor reto en Moeve fue que queríamos hacer evolucionar nuestras tiendas basándonos en nuestra segmentación y estandarizar nuestros espacios. Gracias a herramientas como Quant y al uso de planogramas independientes, pudimos superar esta casuística y alcanzar nuestro objetivo.



¿Cómo fue la implementación del sistema y cuáles fueron los primeros beneficios?

La implementación de Quant se llevó a cabo de forma gradual para probar la herramienta y comprender cómo adaptarla a nuestro negocio.

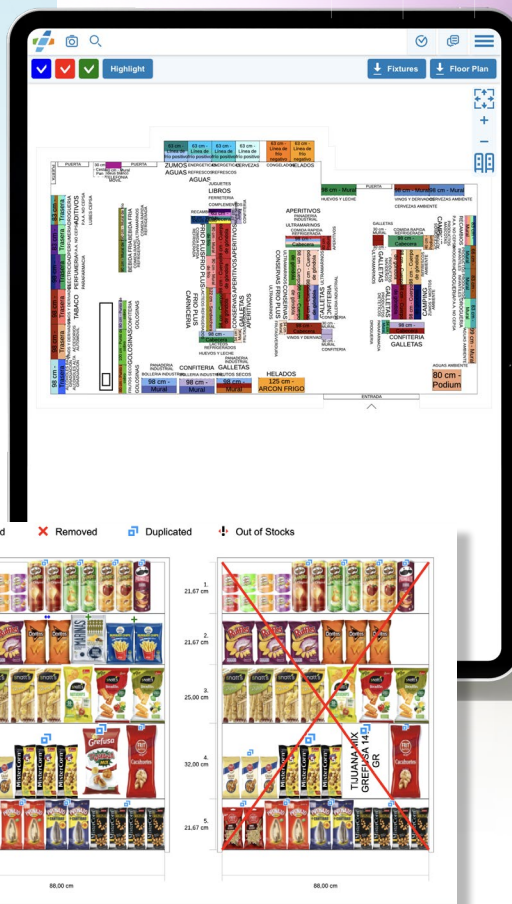
Gracias a las herramientas de Quant pudimos analizar nuestras tiendas y definir un estado ideal (TO-BE) basado en nuestra segmentación y en el nuevo surtido definido. A partir de ahí, iniciamos una implementación física del TO-BE definida por fases.

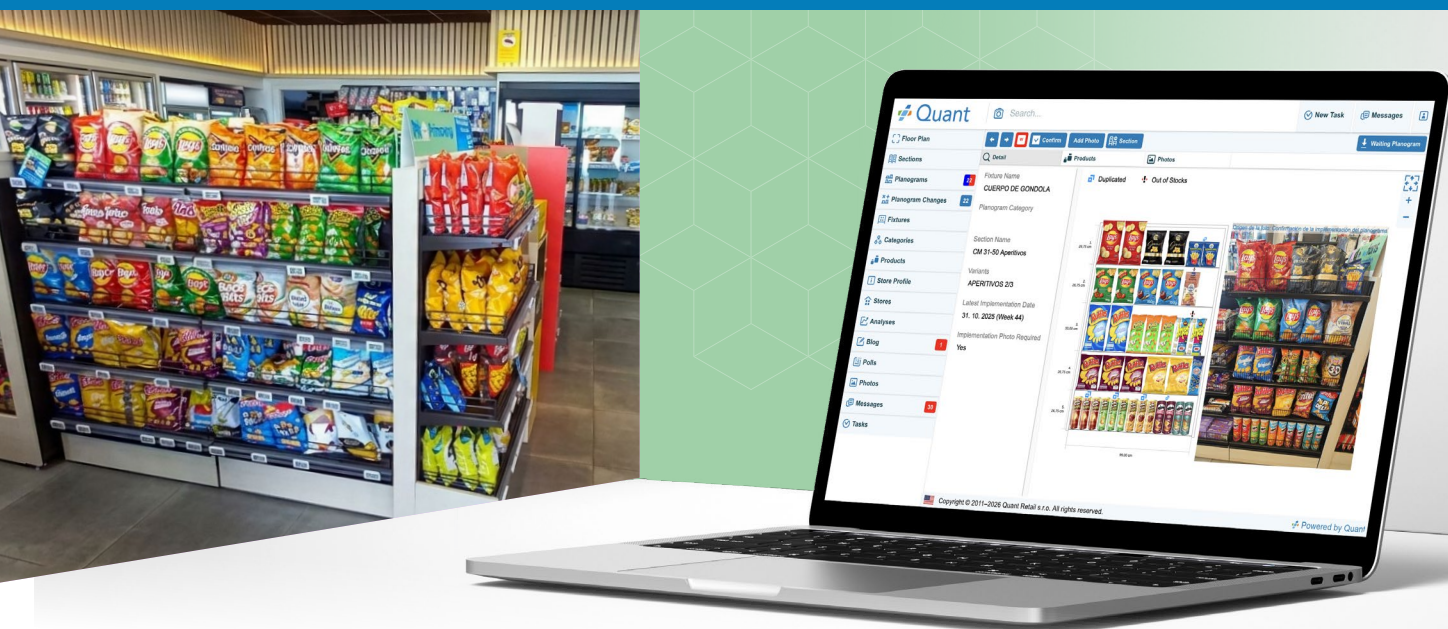
¿Han logrado integrar Quant con otros sistemas, como el ERP, y automatizar el flujo de datos?

Nos asociamos con la empresa de consultoría NTT Data, que nos ayudó a crear integraciones que nos permitieron disponer de los datos reales de Moeve en Quant.

¿Cómo calificarían la calidad del servicio de asistencia?

El servicio de asistencia de Quant ha sido en todo momento muy satisfactorio; trabajan de forma rigurosa atendiendo a sus clientes y adaptando la herramienta a nuestro negocio, y han sido capaces de desarrollar funcionalidades que han resultado esenciales para nuestro uso de la herramienta.





¿Cuáles son los principales resultados del proyecto hasta la fecha y cuáles son sus planes y objetivos futuros en el ámbito de la planificación del espacio y la gestión de categorías?

Hoy en día hemos implementado Quant en la mayoría de nuestras estaciones de servicio y, gracias al uso de la herramienta, hemos logrado desplegar nuestro nuevo surtido definido, lo que nos permite documentar fotográficamente los planogramas definidos en la sede central frente a los planogramas implementados en las tiendas.

¿Recomendarían Quant a otros minoristas?

Sí, Quant ha cumplido nuestras expectativas, se adapta a las necesidades empresariales de cada cliente y tiene la capacidad de gestionar tiendas en una única solución.

“Quant ha cumplido nuestras expectativas, se adapta a las necesidades empresariales de cada cliente y tiene la capacidad de gestionar tiendas en una única solución.”



	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1											
2											
3											
4											
5											
6											



¿Le interesa conocer más?

Estaremos encantados de presentar personalmente Quant con todas las características que puedan ser relevantes para su empresa.

www.quantretail.com

Para más información, diríjase a:

E-mail: sales@quantretail.com