



Plateforme intelligente du retail

Étude de cas

Été 2026

Leonie van der Hulst | Business Manager

Quelle était votre motivation pour rechercher un système de category management et de planogrammes ?

Nous recherchions une méthode plus structurée et évolutive pour gérer l'agencement de nos magasins et notre assortiment de produits. À mesure que notre gamme de produits continuait de s'élargir, il devenait de plus en plus difficile de maintenir une cohérence entre les magasins et de garantir une utilisation optimale de l'espace en rayon. Nous avions besoin d'une solution capable de soutenir des décisions fondées sur les données, d'améliorer l'efficacité et de fournir des standards visuels clairs pour la mise en œuvre en magasin.

Pourquoi avez-vous choisi Quant ?

Nous avons choisi Quant car il offrait une plateforme flexible et conviviale qui répondait à nos besoins en matière de planogrammes détaillés. La possibilité de commencer avec les fonctionnalités fondamentales et d'ajouter des modules au fur et à mesure du développement de nos capacités en matière de planogrammes représentait un avantage considérable pour notre entreprise. Le système nous a également permis de standardiser les processus et de fournir à nos magasins des instructions claires pour la mise en place.

**NZ Safety
Blackwoods**

L'un des principaux fournisseurs de produits de sécurité, industriels et professionnels en Nouvelle-Zélande.

- Client depuis 2023
- 35 magasins à travers la Nouvelle-Zélande
- 5 000+ références (SKU)



Quant avez-vous commencé à utiliser Quant ?

Nous avons commencé à utiliser Quant en 2023, en constituant progressivement notre bibliothèque de planogrammes au fur et à mesure de la réalisation des analyses de catégories.

Quelles étaient vos attentes à ce moment-là ?

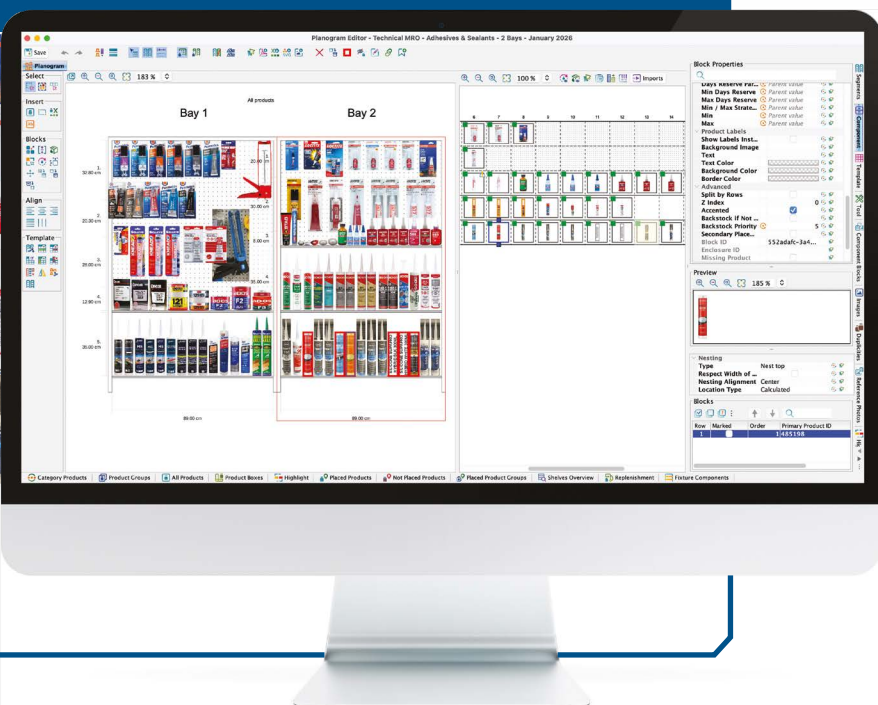
Notre principal objectif était d'obtenir une meilleure visibilité et un meilleur contrôle sur la manière dont les produits sont présentés en magasin. Nous souhaitions également améliorer la cohérence au sein de notre réseau, réduire le travail manuel et fournir aux magasins des consignes plus claires pour faciliter la mise en œuvre.

Avez-vous rencontré des difficultés lors du déploiement de Quant ? Comment les avez-vous surmontées ?

Comme pour tout nouveau système, nous avons rencontré quelques difficultés initiales liées à la qualité des données et à la coordination interne. En adoptant une approche collaborative, nous avons pu mettre en place une base de données solide et convaincre nos magasins que les planogrammes créés dans Quant fonctionneraient efficacement en pratique. L'équipe de Quant nous a également apporté un soutien précieux pour répondre à certaines de nos exigences liées à nos systèmes internes.

Vous avez choisi Quant Planogramming. Quels ont été les premiers bénéfices constatés après la mise en place du système ?

L'un des premiers bénéfices a été une meilleure cohérence dans la présentation des catégories d'un magasin à l'autre. Nous avons également constaté une plus grande efficacité dans la création et la mise à jour des planogrammes, ainsi qu'une meilleure communication avec les magasins grâce à des présentations visuelles claires. Cela a permis de réduire les ambiguïtés et d'améliorer la mise en œuvre en magasin.



Comment partagez-vous actuellement les planogrammes avec les magasins ou les partenaires ?

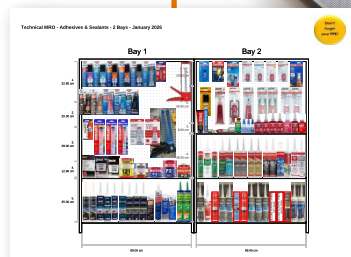
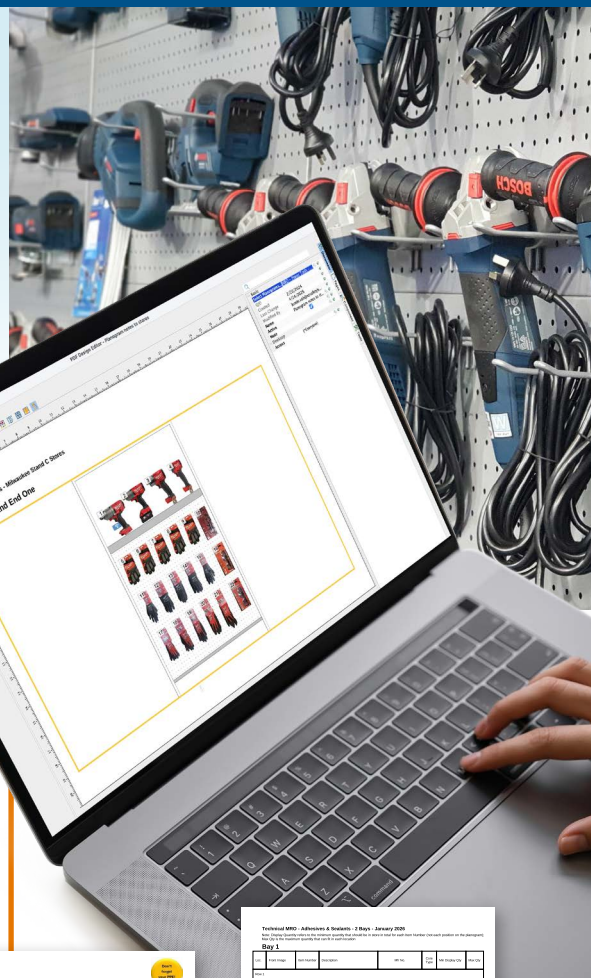
Nous partageons principalement les planogrammes au format PDF, afin de garantir que les équipes en magasin disposent de guides visuels clairs et faciles à suivre. Ceux-ci sont complétés par nos canaux de communication internes et notre documentation, afin de garantir la cohérence et la bonne compréhension des informations.

Nous avons récemment amélioré les paramètres de conception des fichiers PDF dans Quant. Quelles sont vos premières impressions concernant la possibilité de personnaliser l'apparence de l'ensemble du fichier PDF ?

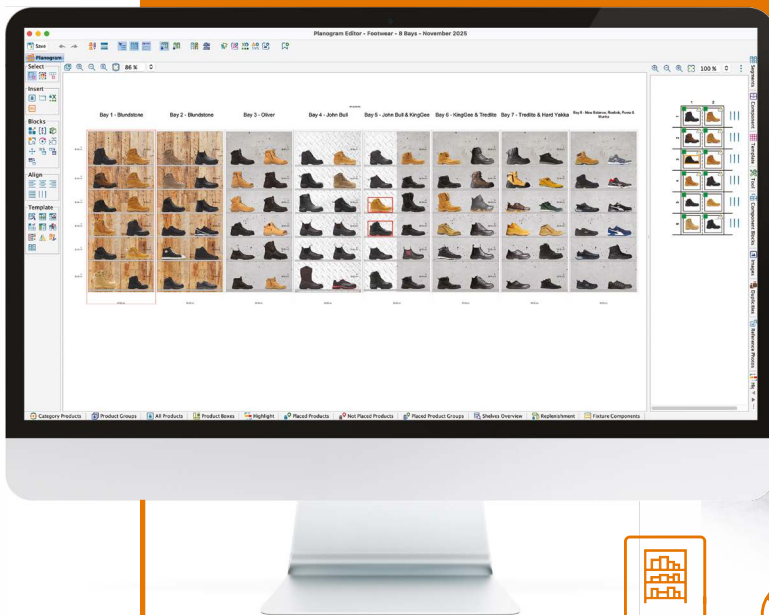
La possibilité de personnaliser les fichiers PDF est une amélioration très intéressante. Elle nous permet de présenter les planogrammes dans un format plus professionnel et cohérent, en accord avec notre image de marque. Elle améliore également la lisibilité pour les équipes en magasin, ce qui leur permet d'interpréter et d'exécuter plus facilement les agencements.

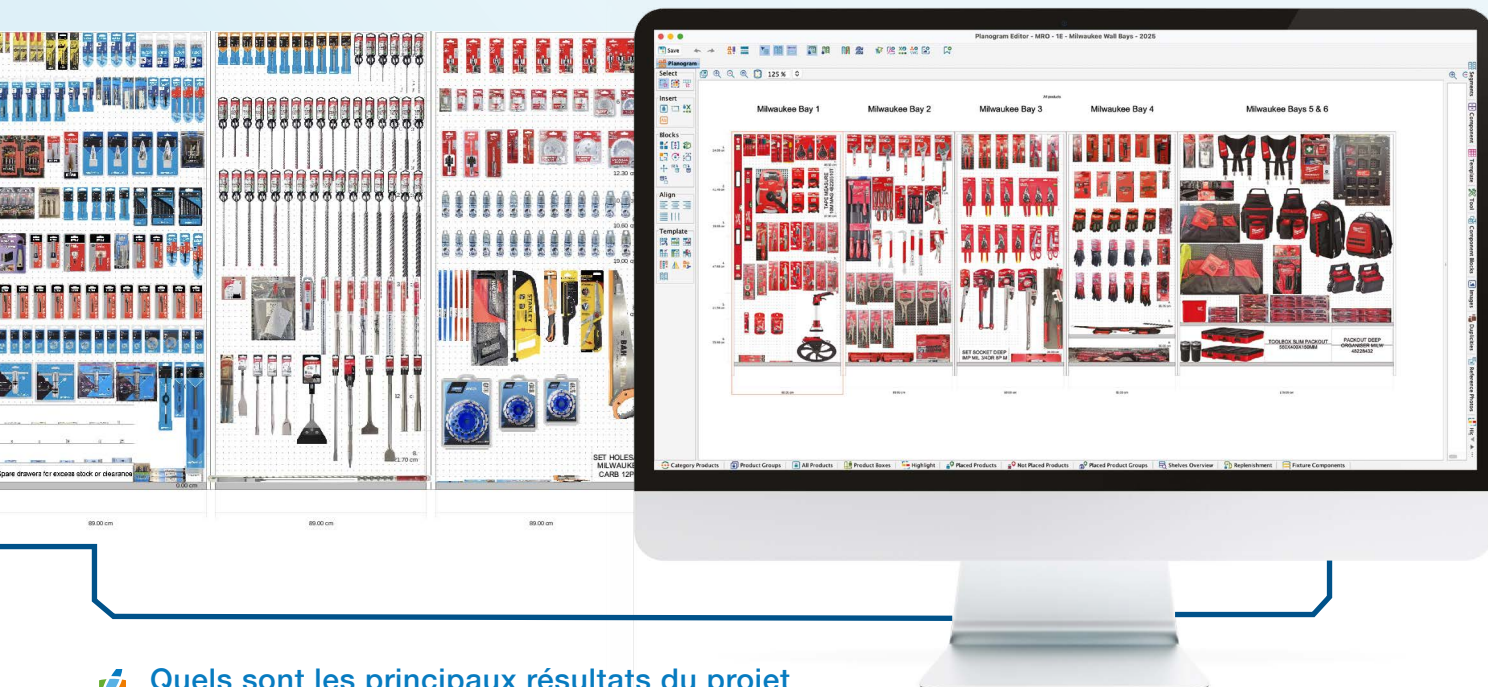
En dehors des produits, quels autres éléments placez-vous sur vos planogrammes et comment les gérez-vous dans Quant ?

En plus des produits, nous intégrons des éléments tels que la signalétique, les équipements et les exigences en matière d'espacement. Quant nous permet d'intégrer ces éléments grâce à ses outils de mise en page flexibles, garantissant ainsi que le planogramme reflète l'environnement complet du magasin et ne se limite pas au simple emplacement des produits.



Technical WFO - Adhesives & Sealants - 2 Bays - January 2020									
Bay 1									
Item	Product	Brand	SKU	Size	Qty	Unit Price	Total Price	Weight	Volume
1	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
2	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
3	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
4	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
5	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
6	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
7	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
8	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
9	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00
10	ADHESIVE CARBON FIBER REPAIR KIT	3M	1000000000000000000	1.00	1	1.00	1.00	1.00	1.00





❖ Quels sont les principaux résultats du projet jusqu'à présent ?

Jusqu'à présent, nous avons réussi à obtenir une meilleure cohérence entre les magasins, une efficacité accrue dans la création des planogrammes et une meilleure coordination entre le siège et les magasins au niveau de la mise en œuvre. Le système a également favorisé une meilleure prise de décision en offrant une visibilité plus claire sur l'emplacement des produits et l'utilisation de l'espace.

❖ Quels sont vos projets et objectifs futurs concernant l'utilisation de Quant ?

Compte tenu de la grande variété de tailles de magasins et de besoins clients, nous prévoyons d'étendre notre utilisation de Quant en ajoutant des modules permettant une planification plus efficace de l'espace de vente et en intégrant davantage de planogrammes spécifiques à chaque magasin lorsque cela est pertinent. Nous prévoyons également d'intégrer davantage les planogrammes dans nos processus globaux de category management et d'explorer des fonctionnalités supplémentaires permettant d'améliorer l'efficacité et de bénéficier d'une meilleure visibilité.

❖ Recommanderiez-vous Quant à d'autres distributeurs ?

Oui, nous recommandons Quant à d'autres distributeurs qui souhaitent améliorer leurs capacités en matière de planogrammes et de category management. Il offre un très bon équilibre entre fonctionnalités et facilité d'utilisation, permettant aux organisations d'atteindre une plus grande cohérence et une meilleure efficacité en magasin.



« Jusqu'à présent, nous avons réussi à obtenir une meilleure cohérence entre les magasins, une efficacité accrue dans la création des planogrammes et une meilleure coordination entre le siège et les magasins au niveau de la mise en œuvre. »

Êtes-vous intéressé par une présentation ?

Nous serons heureux de vous montrer personnellement toutes les fonctionnalités et avantages de Quant qui pourraient profiter à votre entreprise.

www.quantretail.com

Pour plus d'informations, veuillez nous contacter :

E-mail: sales@quantretail.com