



Plateforme intelligente du retail



Distributeur de matériaux  
pour l'électricité, la plomberie,  
la construction civile et  
l'aménagement intérieur

Étude de cas

Été 2025

Iván Vázquez | Implementation Manager

**Quelle a été votre principale motivation pour commencer à chercher un système de planification de l'espace ?**

Nous souhaitons avoir plus de contrôle et d'ordre dans la mise en œuvre de nos 85 magasins et 24 showrooms (Saltoki HOME). L'idée était de travailler avec un outil qui nous aiderait à mieux organiser les espaces et à maintenir une ligne commune dans tous les points de vente, avec plusieurs personnes travaillant en même temps.

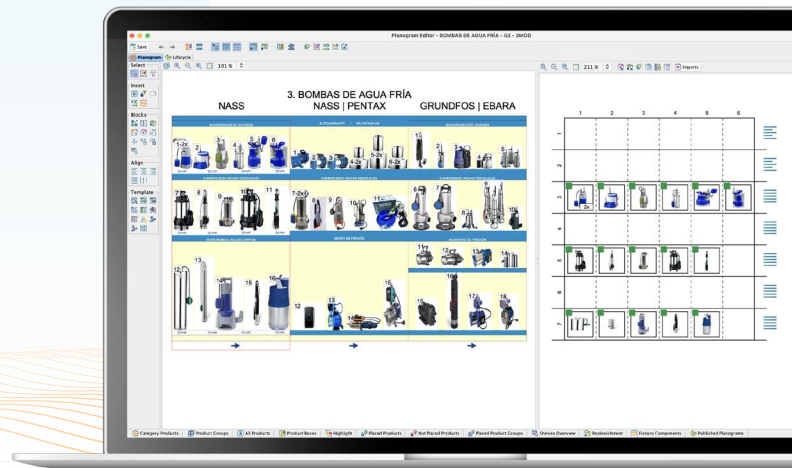
**Pourquoi avez-vous choisi Quant ?**

Parce que nous l'avons trouvé pratique et facile à utiliser. Il répondait à nos besoins.

**Quand avez-vous commencé à utiliser Quant ?**

Il y a deux ans, et nous travaillons à temps plein avec depuis ces deux dernières années.

- Client depuis 2022
- 85 magasins, 25 showrooms et 6 drive-in d'une superficie allant de 800 m<sup>2</sup> à 12 000 m<sup>2</sup>



*« Quant nous a aidés à standardiser les critères dans toutes les mises en œuvre. Il nous permet d'adapter chaque projet aux caractéristiques spécifiques de chaque magasin, de travailler de manière plus coordonnée et d'optimiser à la fois les processus et la communication entre les équipes, réduisant ainsi le temps et assurant une plus grande cohérence dans toutes les mises en œuvre. »*

Iván Vázquez | Implementation Manager, Saltoki



## Vous souvenez-vous de vos attentes à l'époque ?

Nous espérons que cela faciliterait notre travail quotidien et nous ferait gagner du temps dans la préparation des projets, évitant de devoir repartir de zéro dans chaque magasin.

## Quels ont été les plus grands obstacles ? Comment les avez-vous surmontés ?

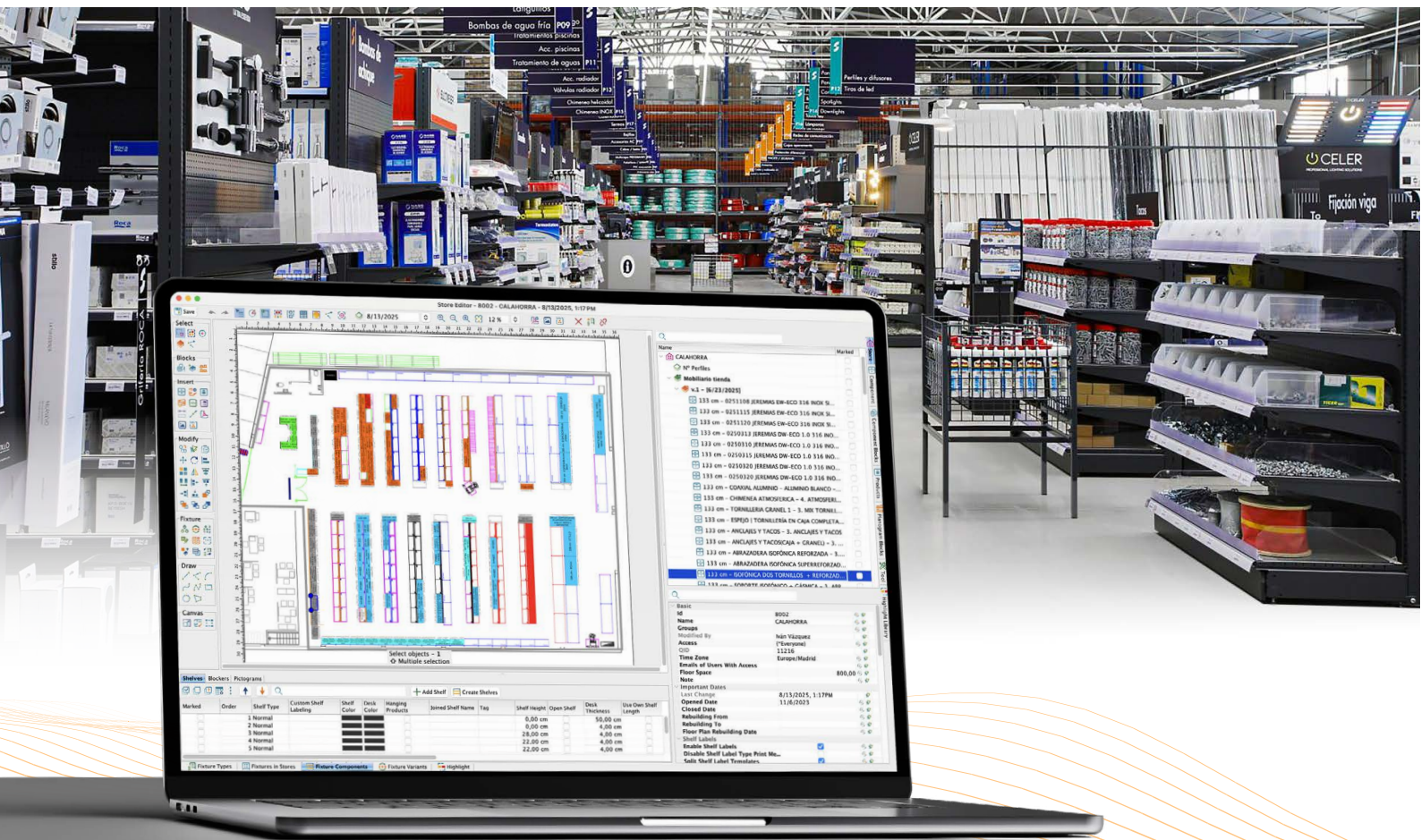
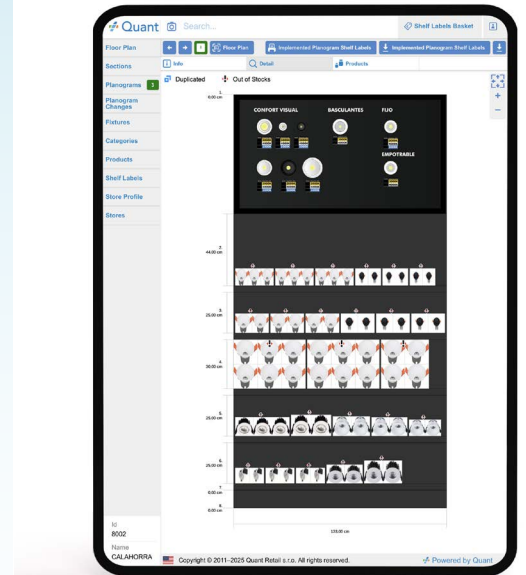
Le plus grand obstacle était la variété des formats et tailles de nos magasins. Tous ne pouvaient pas s'inscrire dans le même modèle. Nous avons résolu cela en ajustant les conceptions selon les besoins de chaque espace, tout en maintenant une structure commune.

## Comment le système a-t-il été mis en œuvre et quels ont été les premiers bénéficiaires ?

Le déploiement a été simple. Nous avons rapidement constaté des avantages tels que la réduction du temps de préparation des projets et des assortissements, ainsi qu'une meilleure coordination entre les équipes impliquées dans les mises en œuvre.

## Avez-vous réussi à intégrer Quant avec d'autres systèmes comme l'ERP et automatiser le flux de données ?

Nous avançons dans cette direction, bien qu'il reste encore du chemin à parcourir.



## Comment vos magasins ont-ils adopté Quant comme système de planification de l'espace ?

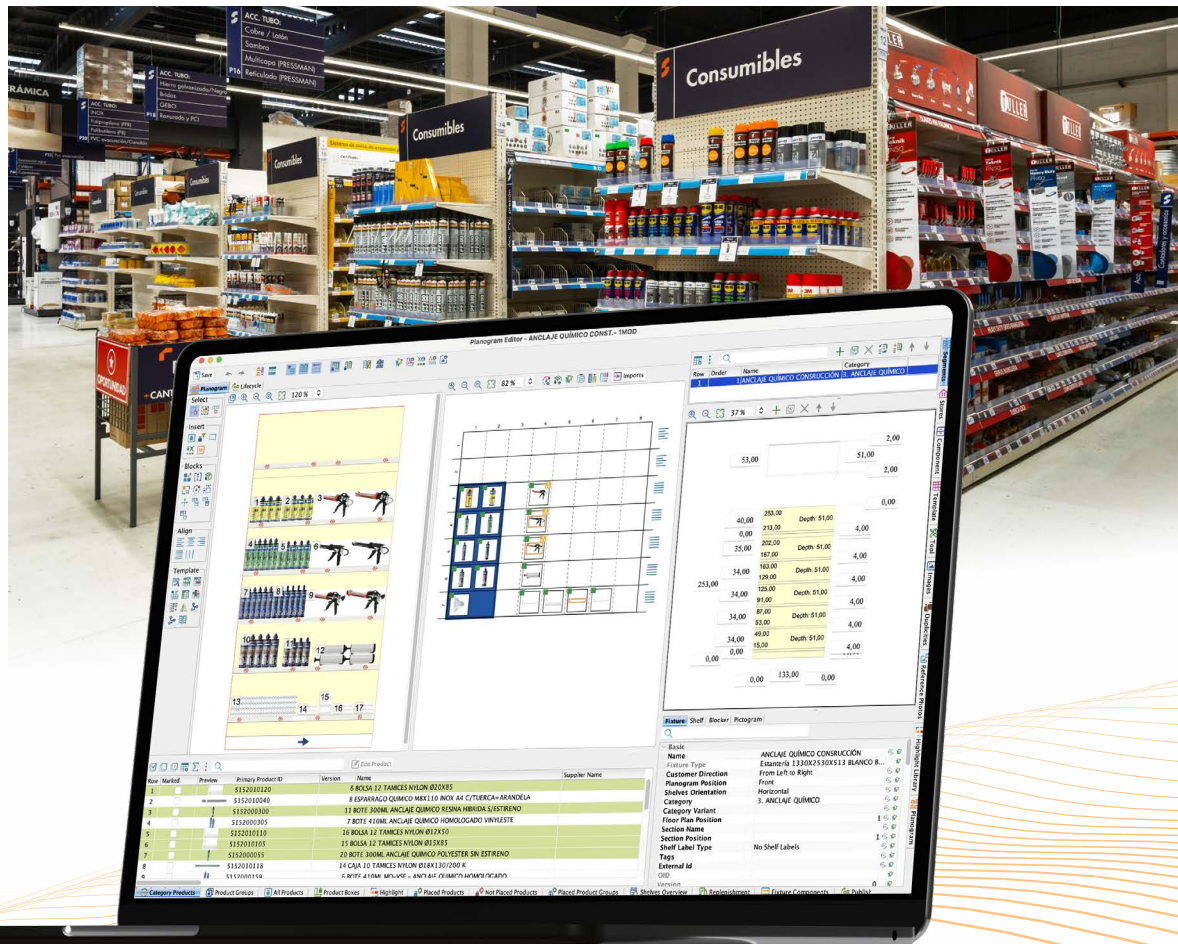
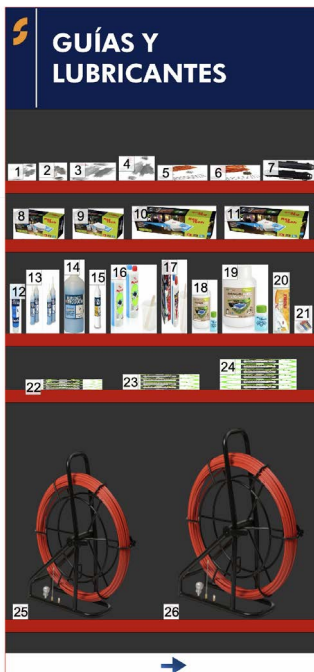
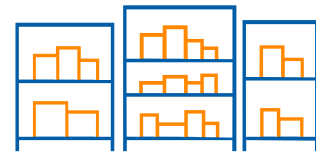
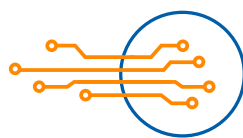
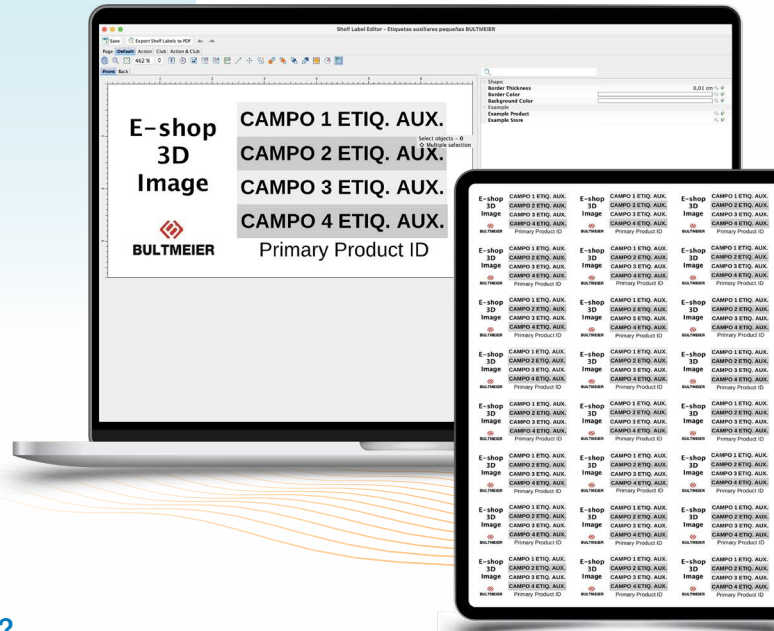
Nous mettons à disposition la documentation au format PDF sur notre réseau interne.

## Vous avez récemment commencé à utiliser le module Étiquettes des étagères dans Quant. Comment s'est passé le déploiement de ce module ?

Au début, il était difficile de comprendre le système et de l'adapter à nos besoins. Actuellement, nous rencontrons encore des problèmes avec certaines images produits qui apparaissent pixélisées dans Quant malgré leur haute résolution, et nous l'avons signalé.

## Comment évalueriez-vous la qualité du support ?

Je lui donnerais 7 sur 10. Je pense qu'il peut être amélioré en étudiant mieux les besoins du client au préalable, car les solutions proposées sont très générales.





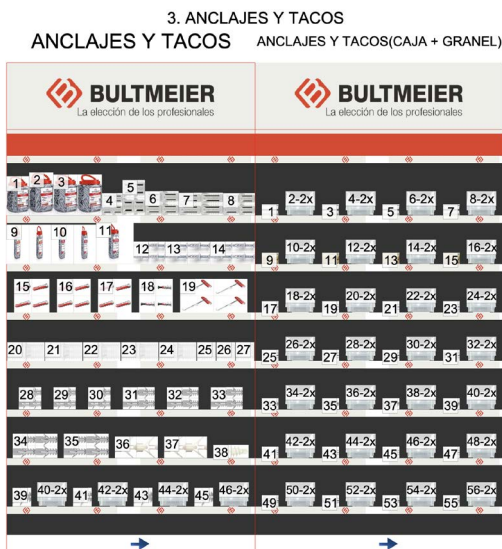
**Quels sont les principaux résultats du projet à ce jour et quels sont vos projets et objectifs futurs ?**

Le résultat le plus clair est que nous travaillons de manière plus ordonnée et avec une vision plus globale des projets. Notre prochaine étape est d'étendre son utilisation à plus de domaines et de continuer à simplifier les processus.

**Recommanderiez-vous Quant à d'autres distributeurs ?**

Oui, nous pensons que cela peut être un bon outil pour toute entreprise souhaitant mieux organiser ses espaces et gagner en efficacité.

« Le résultat le plus clair est que nous travaillons de manière plus ordonnée et avec une vision plus globale des projets. »



**Êtes-vous intéressé par une présentation ?**  
 Nous serons heureux de vous montrer personnellement toutes les fonctionnalités et avantages de Quant qui pourraient profiter à votre entreprise.

[www.quantretail.com](http://www.quantretail.com)  
 Pour plus d'informations, veuillez nous contacter :  
 E-mail: [sales@quantretail.com](mailto:sales@quantretail.com)