



Plateforme intelligente du retail



Entreprise mondiale engagée
dans l'énergie durable
et la mobilité

Étude de cas

Été 2026

Margarita Resino

Convenience Retail & Foodvenience Manager

Quelle était votre principale motivation pour rechercher un système d'optimisation de l'espace ?

Pour Moeve, notre principale motivation était de centraliser la gestion des magasins afin d'avoir une vision globale et maîtrisée de bout en bout. L'utilisation de ce type d'outil nous a permis non seulement de gérer nos magasins depuis le siège, mais également de donner aux responsables de stations une vision unique de leurs points de vente et de leur permettre de mettre en œuvre les agencements et les planogrammes en un seul clic.

Pourquoi avez-vous choisi Quant ?

Quant nous aide à disposer d'une vision unifiée de la gestion des agencements et des planogrammes. Cela nous apporte également une réelle visibilité sur la valeur de l'espace linéaire des catégories, nous permettant ainsi de les analyser et de les améliorer. De plus, la documentation photo des planogrammes nous permet de contrôler que ce qui est défini au siège est bien déployé dans les stations-service, dans les délais et conformément aux attentes.

- Client depuis 2022
- 1 600 stations-service en Espagne et au Portugal



🚩 Quand avez-vous commencé à utiliser Quant ?

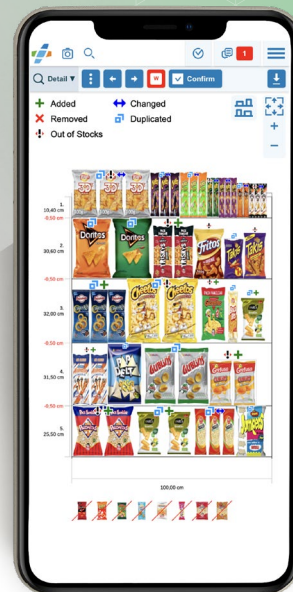
Nous avons commencé à utiliser Quant en septembre 2022.

🚩 Vous souvenez-vous de vos attentes à cette époque ?

Notre objectif à l'époque était de créer un modèle opérationnel plus efficace et intégré en consolidant la gestion des stations-service sur une plateforme unique. Cette approche devait nous apporter une visibilité et un contrôle complets sur l'ensemble du processus, permettant ainsi une meilleure prise de décision et davantage d'agilité opérationnelle. En définitive, nous souhaitons que cette transformation génère un impact commercial mesurable, notamment en stimulant la croissance des ventes et en exploitant pleinement le potentiel commercial de nos stations-service, tout en améliorant le service offert à nos clients.

🚩 Quels ont été les principaux obstacles ? Comment avez-vous réussi à les surmonter ?

Le principal défi pour Moeve était de faire évoluer nos magasins en fonction de notre segmentation tout en standardisant nos espaces. Grâce à des outils comme Quant et à l'utilisation de planogrammes indépendants, nous avons pu surmonter cette problématique et atteindre nos objectifs.



Comment s'est déroulée le déploiement du système et quels ont été les premiers bénéfices ?

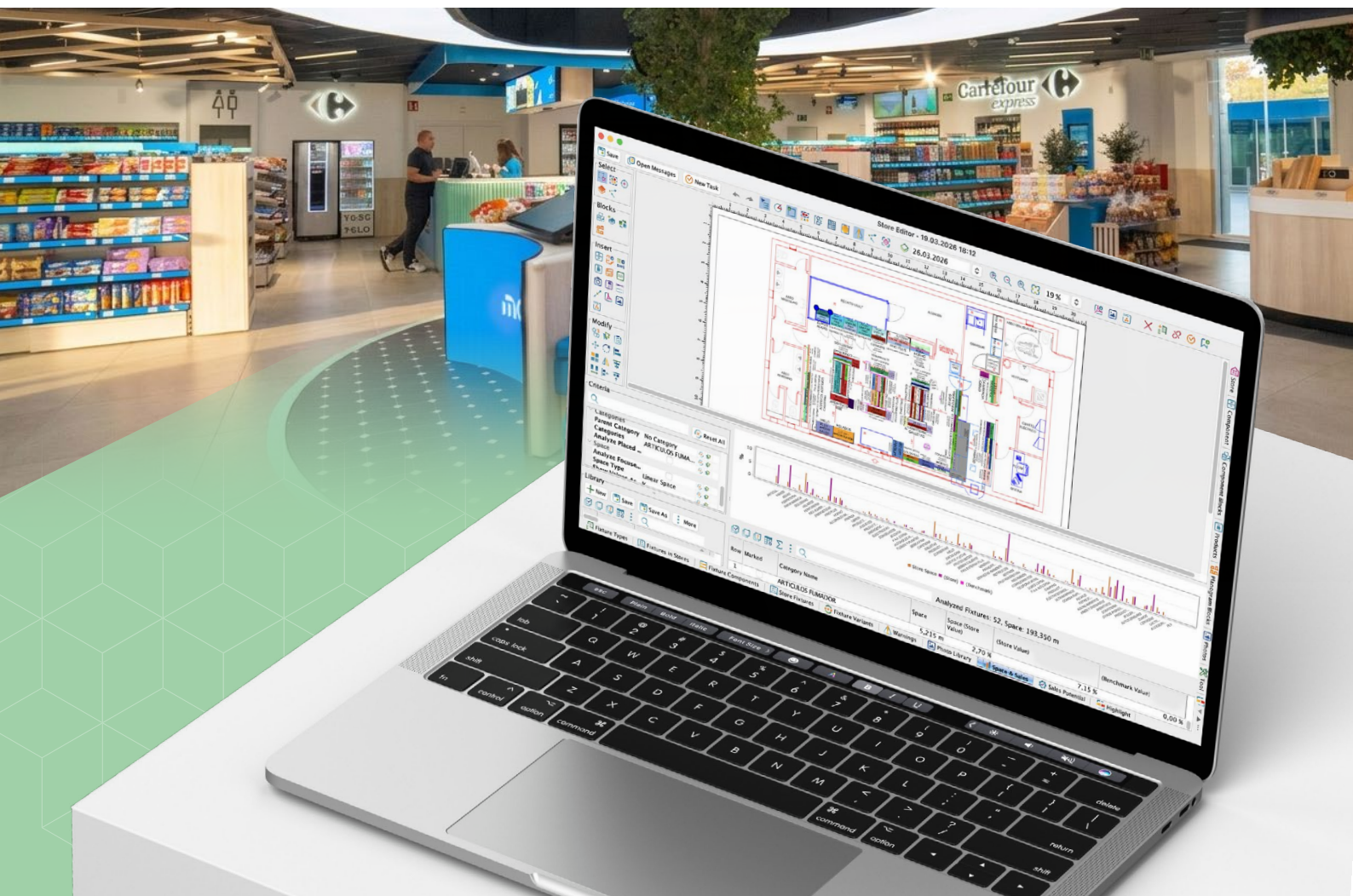
Le déploiement de Quant s'est déroulé progressivement afin de tester l'outil et de comprendre comment l'adapter à notre activité. Grâce aux fonctionnalités de Quant, nous avons pu analyser nos magasins et définir un modèle idéal TO-BE basé sur notre segmentation et notre nouvel assortiment défini. Nous avons ensuite commencé à appliquer concrètement ce modèle TO-BE défini, par vagues successives.

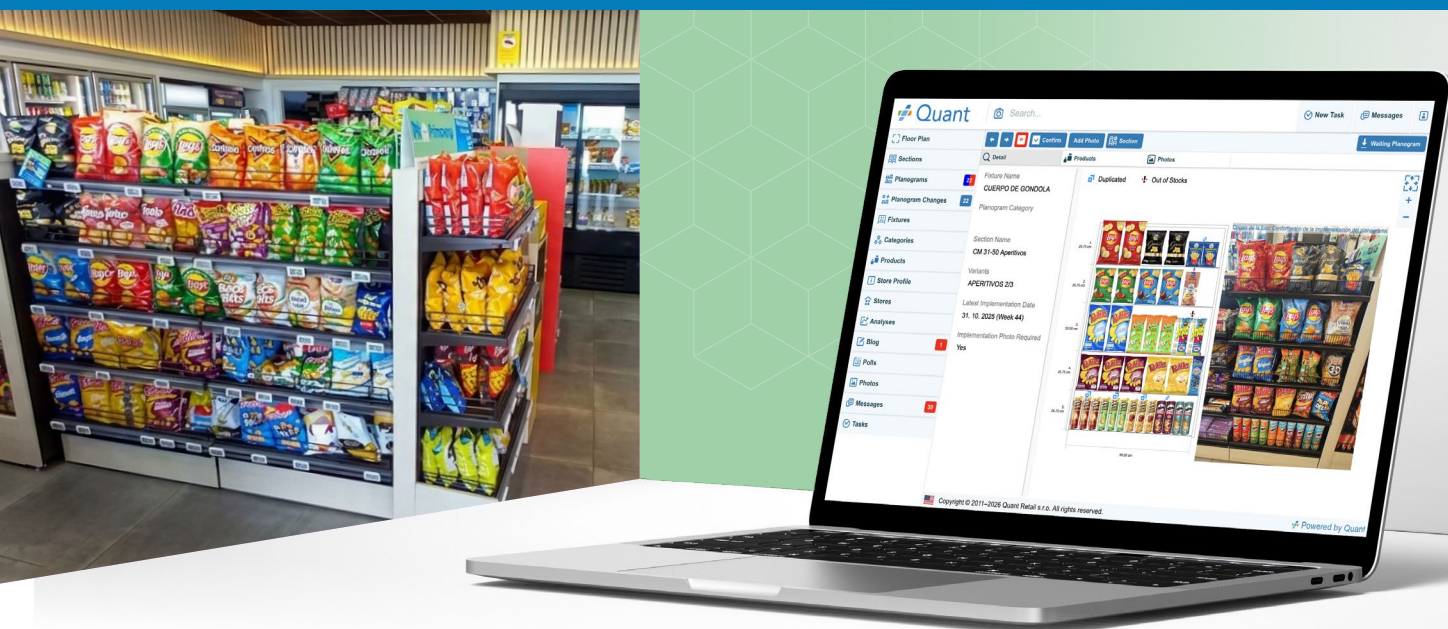
Avez-vous réussi à intégrer Quant avec d'autres systèmes, comme ERP, et à automatiser le flux de données ?

Nous avons collaboré avec le cabinet de conseil NTT Data, qui nous a accompagnés dans la création des intégrations permettant de transférer les données réelles de Moeve vers Quant.

Comment évalueriez-vous la qualité du support ?

Le support de Quant a toujours été très satisfaisant. L'équipe travaille de manière rigoureuse, accompagne ses clients avec attention et sait adapter l'outil aux besoins de notre activité. Elle a également été capable de développer des fonctionnalités qui se sont révélées essentielles dans notre utilisation de la solution.





❖ **Quels sont les principaux résultats du projet jusqu'à présent et quels sont vos futurs plans et objectifs dans le domaine de l'aménagement de l'espace et de la gestion des catégories ?**

Aujourd'hui, nous avons déployé Quant dans la majorité de nos stations-service. Grâce à l'utilisation de l'outil, nous avons réussi à mettre en place notre nouvel assortiment défini et à documenter par photo les planogrammes définis au siège, en comparaison avec les planogrammes réellement mis en œuvre dans les magasins.

❖ **Recommanderiez-vous Quant à d'autres distributeurs ?**

Oui, Quant est un excellent outil qui s'adapte aux besoins métier de chaque client et qui permet de gérer les magasins dans une solution unique.

« Quant est un excellent outil qui s'adapte aux besoins métier de chaque client et qui permet de gérer les magasins dans une solution unique. »



	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1											
2											
3											
4											
5											
6											



Êtes-vous intéressé par une présentation ?

Nous serons heureux de vous montrer personnellement toutes les fonctionnalités et avantages de Quant qui pourraient profiter à votre entreprise.

www.quantretail.com

Pour plus d'informations, veuillez nous contacter :

E-mail: sales@quantretail.com