



Piattaforma intelligente per retail

Studio del caso

Sorina Ali | Specialista marketing

Qual è stata la motivazione principale che vi ha spinto a cercare un sistema di space planning?

La nostra motivazione principale era di aumentare l'efficienza ed ottimizzare il posizionamento dei prodotti nelle nostre farmacie. Volevamo un sistema centralizzato che semplificasse l'implementazione del planogramma e garantisse un layout coerente in tutte le filiali.

Perché avete scelto Quant?

Abbiamo scelto Quant per le sue funzioni avanzate e la sua facilità d'uso, che si adattavano al meglio alle nostre esigenze.

Quando avete iniziato a usare Quant?

Abbiamo iniziato ad usare Quant nel febbraio 2022.

“L'implementazione di Quant nelle nostre farmacie ha cambiato la nostra strategia di pianificazione degli spazi. Il software ci ha aiutato a semplificare la gestione del planogramma, ad aumentare l'efficienza e a garantire la coerenza tra tutte le filiali. L'implementazione è avvenuta senza problemi e i vantaggi sono stati immediati: migliore implementazione, riduzione dei tempi di consegna e miglioramento dei rapporti con i nostri fornitori. Raccomandiamo vivamente Quant a tutti i rivenditori che cercano una soluzione di pianificazione degli spazi efficiente e facile da usare”.

Petrică Laurențiu | Executive Director, Minifarm



Catena di farmacie rumena

Inverno 2025

- Cliente dal 2022
- 129 negozi tra 15 e 55 m²



Si ricorda le vostre aspettative di allora?

Ci aspettavamo che Quant fornisse una soluzione centralizzata per l'implementazione dei planogrammi nelle nostre farmacie e che creasse un aspetto coerente e uniforme in tutte le sedi.

Quali sono stati gli ostacoli maggiori? Come li avete superati?

Una delle sfide più grandi era rappresentata dal fatto che le attrezzature delle nostre farmacie variano notevolmente da una sede all'altra. Avevamo difficoltà ad applicare lo stesso planogramma in tutta la rete.

Abbiamo risolto questa sfida con un approccio flessibile all'implementazione del planogramma, che consentiva di apportare le necessarie modifiche in base al layout unico di ciascuna farmacia. Abbiamo fatto in modo che la struttura complessiva rimanesse coerente, ma che si potessero apportare modifiche individuali per adattarsi alle diverse configurazioni di attrezzature senza interrompere l'aspetto uniforme del marchio.



Alphega 1/3 | Himalaya Alphega 2/3 | Antibiotice H > 21 cm Alphega 3/3 | Sandoz 1/2



🚀 Come si è svolta l'implementazione del sistema e quali sono stati i primi vantaggi?

Nonostante le sfide legate alla distribuzione di diverse apparecchiature, l'implementazione è avvenuta in modo relativamente fluido.

Tra i primi vantaggi riscontrati sono stati ad esempio:

- Una migliore implementazione dei planogrammi nelle diverse sedi.
- Riduzione dei tempi di preparazione, maggiore efficienza nella pianificazione degli spazi.

🚀 Siete riusciti ad integrare Quant con altri sistemi, come l'ERP, e ad automatizzare il flusso di dati?

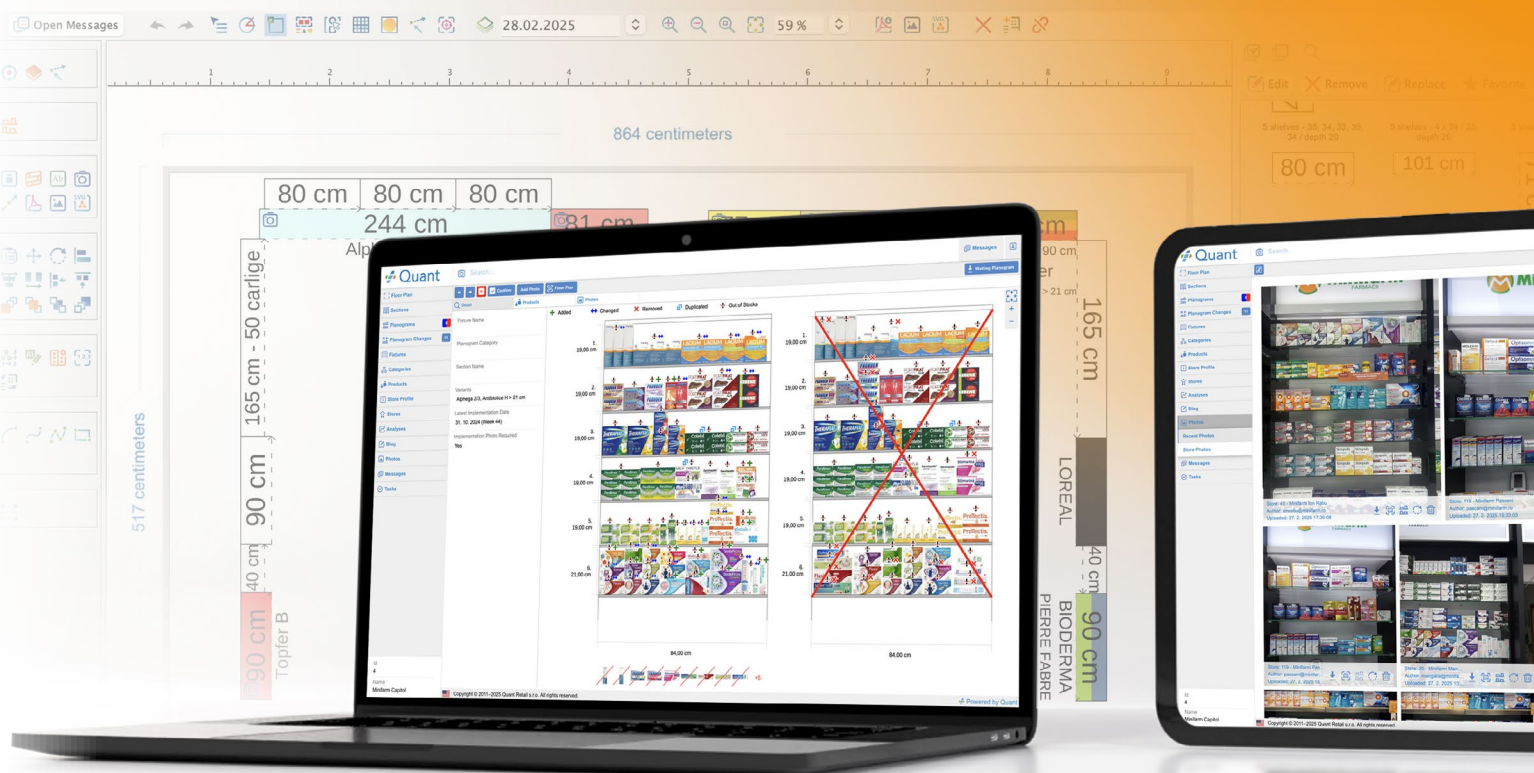
No, non abbiamo provato a integrare Quant con l'ERP o altri sistemi.

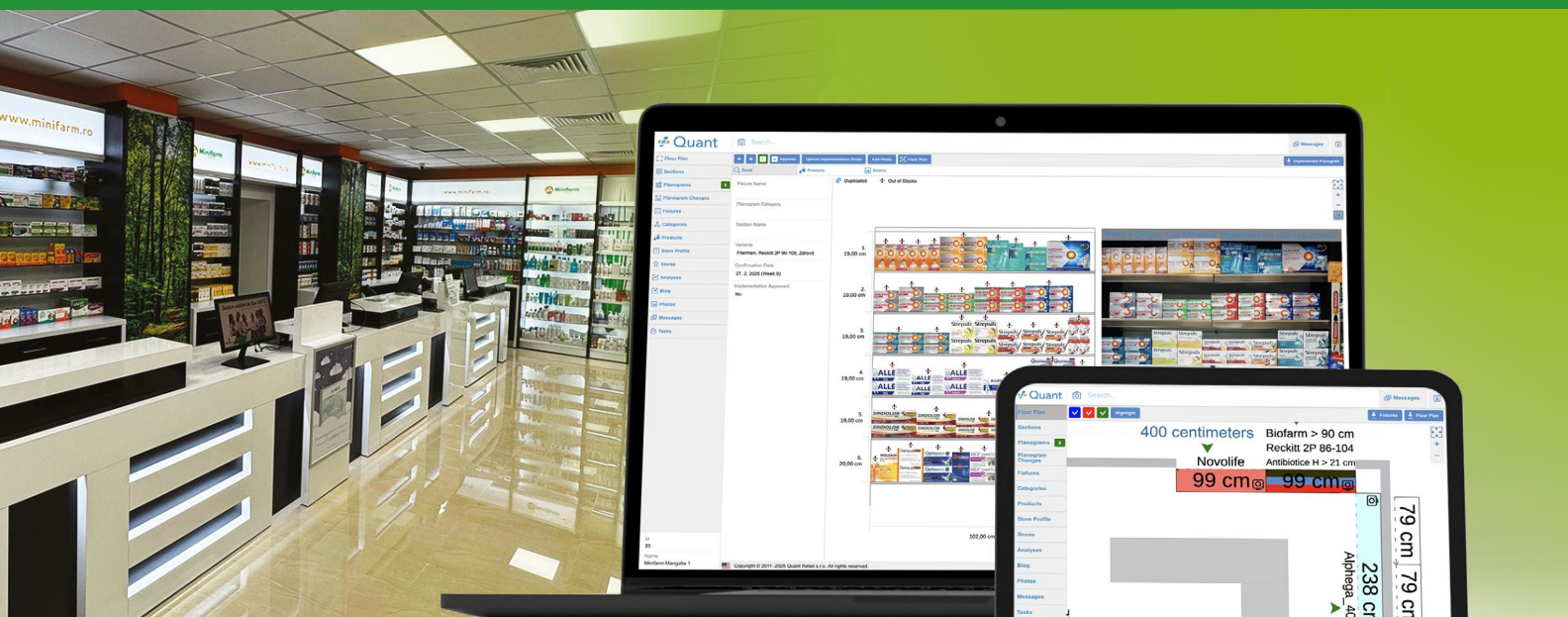
🚀 Come giudica la qualità dell'assistenza?

Il team di supporto è molto disponibile e utile.



“Il team di supporto è molto disponibile e utile.”





Quali sono i principali risultati ottenuti finora dal progetto e quali sono i vostri piani e obiettivi futuri per la pianificazione degli spazi e la gestione delle categorie?

I principali risultati ottenuti finora sono:

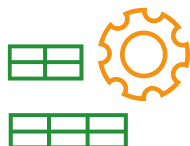
- Migliori relazioni contrattuali con i produttori che pagano per i planogrammi nelle nostre farmacie.
- Una migliore gestione dei planogrammi in tutte le filiali.

Il nostro prossimo obiettivo è quello di estendere l'uso dei planogrammi all'area dei cosmetici e di garantire una migliore organizzazione e un migliore aspetto visivo di questi prodotti. Inoltre, stiamo lavorando per massimizzare l'efficienza, aumentare le vendite e garantire un'esperienza di acquisto senza soluzione di continuità per i nostri clienti, ottimizzando continuamente la nostra strategia di pianificazione degli spazi.

Consigliereste Quant ad altri rivenditori?

Sì, consigliamo vivamente Quant. È uno strumento estremamente utile, con un team disponibile e una piattaforma facile da usare.

“Quant è uno strumento estremamente utile, con un team disponibile e una piattaforma facile da usare.”



Siete interessati ad una presentazione?

Saremmo lieti di offrirvi una presentazione personale di Quant con l'intera gamma di funzionalità che potrebbe essere interessante per la vostra azienda.

www.quantretail.com

Per ulteriori informazioni, contattare per favore:

E-mail: sales@quantretail.com