



Piattaforma intelligente per retail

Studio del caso

Estate 2026

Leonie van der Hulst | Business Manager

Qual è stata la vostra motivazione nella ricerca di una soluzione per la gestione delle categorie e la creazione di planogrammi?

Cercavamo un modo strutturato e scalabile per gestire gli spazi di vendita e l'assortimento dei prodotti. Con la crescita del nostro assortimento, era sempre più difficile mantenere lo standard dei nostri negozi e garantire un utilizzo ottimale dello spazio sugli scaffali. Avevamo bisogno di una soluzione che ci permettesse di utilizzare i dati nel processo decisionale, aumentasse l'efficienza e fornisse uno standard visivo chiaro per l'implementazione nei punti vendita.

Perché avete scelto Quant?

Abbiamo scelto Quant perché offre una piattaforma flessibile e intuitiva, in grado di soddisfare le nostre esigenze di creazione dettagliata dei planogrammi. Un grande vantaggio per noi è stata la possibilità di iniziare con le funzioni di base e aggiungere gradualmente i moduli man mano che miglioravano le nostre capacità di creazione dei planogrammi. Inoltre, Quant ci ha permesso di unificare i processi e ha fornito ai nostri punti vendita istruzioni chiare per l'implementazione.

**NZ Safety
Blackwoods**

Fornitore leader di utensili industriali e prodotti per la sicurezza sul lavoro in Nuova Zelanda.

- Cliente dal 2023
- 35 negozi in Nuova Zelanda
- Oltre 5.000 articoli



Quando avete iniziato a utilizzare Quant?

Abbiamo iniziato a utilizzare Quant nel 2023 e abbiamo gradualmente ampliato il nostro portafoglio di planogrammi non appena abbiamo completato la revisione delle singole categorie.

Cosa vi aspettavate inizialmente da questo cambiamento?

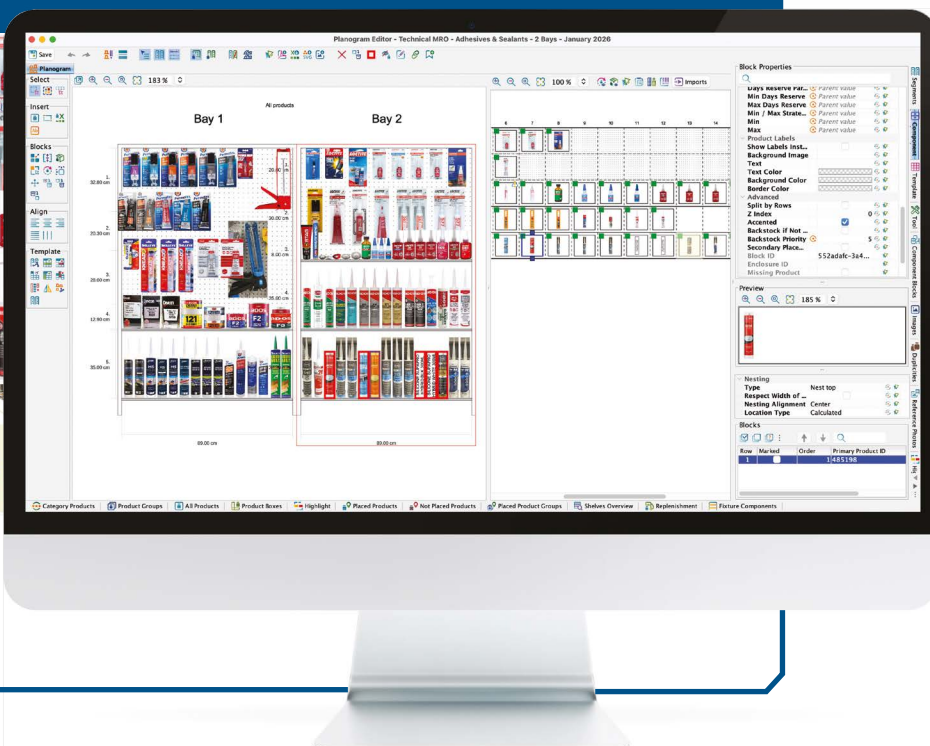
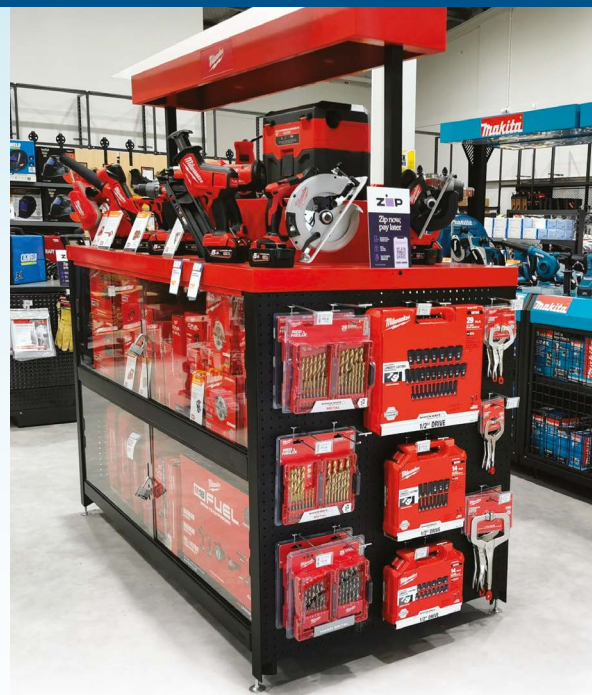
Il nostro obiettivo principale era ottenere una visione d'insieme e un controllo migliori su come i prodotti vengono esposti nei punti vendita. Volevamo inoltre uniformare l'intera rete, ridurre il lavoro manuale e fornire ai punti vendita indicazioni più chiare per l'attuazione.

Avete incontrato delle difficoltà durante l'implementazione di Quant? Come le avete superate?

Come per ogni nuovo sistema, all'inizio ci sono state delle difficoltà legate alla qualità dei dati e al coordinamento interno. Abbiamo però affrontato la questione in modo collaborativo e siamo riusciti a costruire una solida base di dati e a convincere i nostri punti vendita che i planogrammi creati in Quant sarebbero stati funzionali ed efficaci nella pratica. Il team di Quant ci ha anche aiutato molto nel risolvere alcune delle nostre esigenze sistemiche interne.

Avete scelto Quant nella versione Planogramming. Quali sono stati i primi vantaggi che avete riscontrato dopo l'implementazione del sistema?

Uno dei primi vantaggi è stata una presentazione più uniforme delle categorie di prodotto in tutti i punti vendita. Abbiamo inoltre riscontrato una maggiore efficienza nella creazione e nell'aggiornamento dei planogrammi, nonché una migliore comunicazione con i punti vendita grazie a materiali visivi più chiari. Ciò ha contribuito a ridurre le ambiguità e a facilitare l'attuazione nei punti vendita.



In che modo trasmettete attualmente i planogrammi ai punti vendita o ai partner?

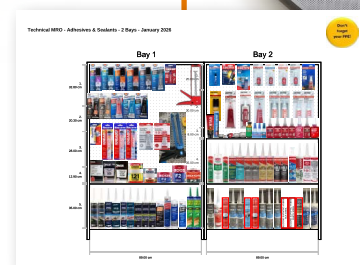
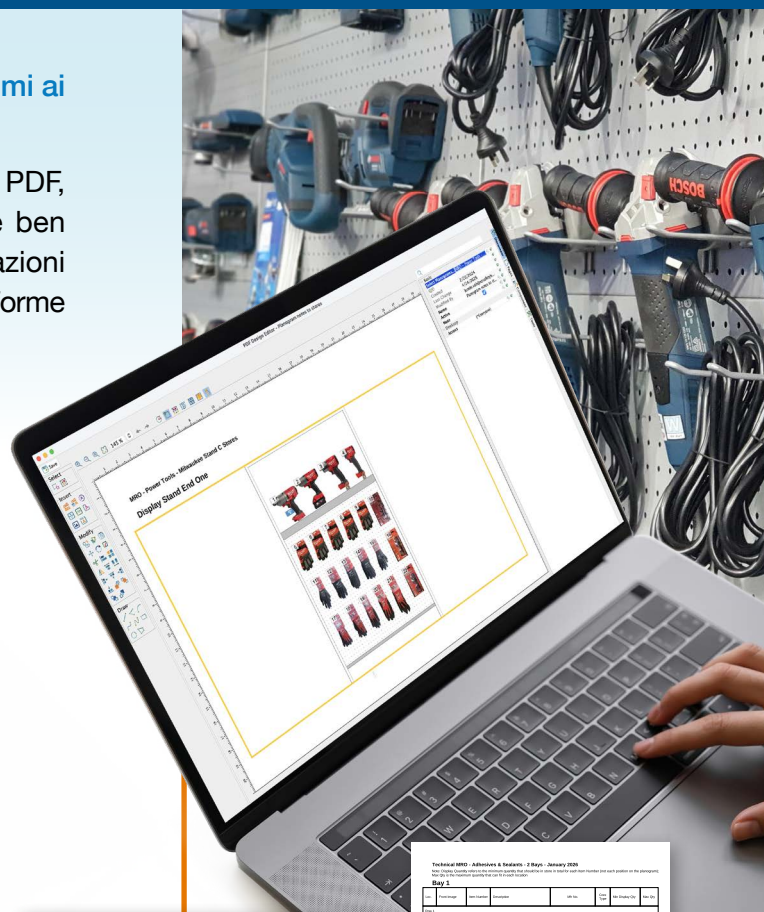
Condividiamo principalmente i planogrammi in formato PDF, che fornisce ai nostri punti vendita istruzioni chiare e ben strutturate. Questi materiali sono integrati da comunicazioni interne e documentazione, per garantire un approccio uniforme all'implementazione e una corretta comprensione.

Recentemente, in Quant, abbiamo migliorato le impostazioni relative all'aspetto dei file PDF. Quali sono le vostre prime impressioni sulla possibilità di personalizzare l'aspetto dell'intero file PDF?

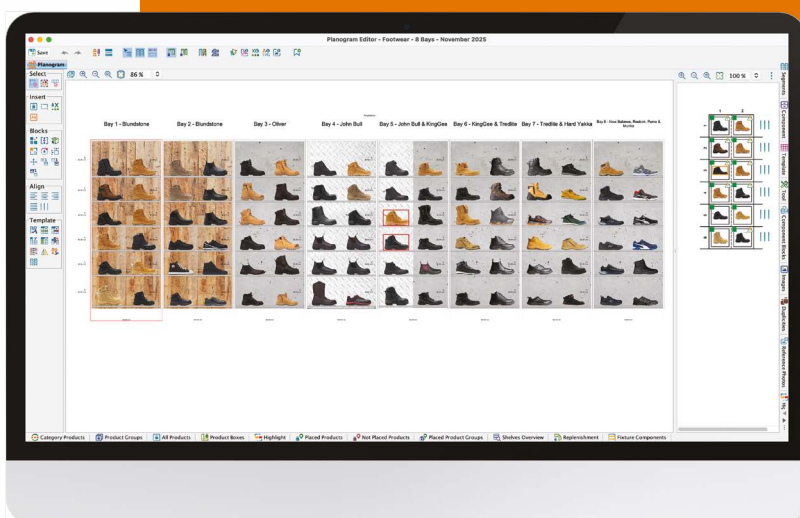
La possibilità di personalizzare i file in formato PDF è un miglioramento utile. Ci permette di presentare i planogrammi in modo più professionale e in un formato uniforme, in linea con il nostro marchio. Per i nostri team ciò significa maggiore chiarezza, il che facilita la corretta interpretazione e realizzazione del planogramma.

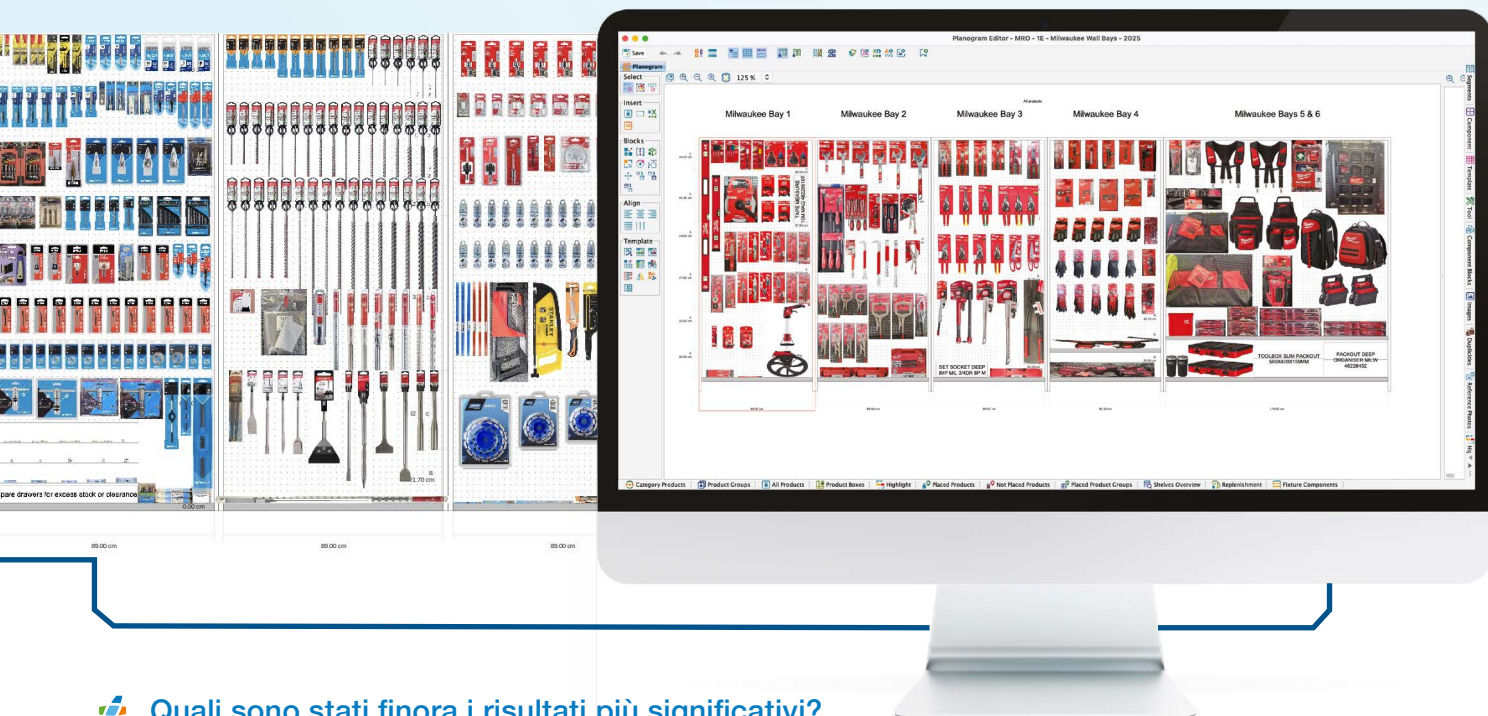
Quali altri elementi inserite nei vostri planogrammi oltre ai prodotti e come riuscite a farlo in Quant?

Oltre ai prodotti, includiamo anche elementi quali etichette adesive, accessori per scaffali e divisori. Grazie agli strumenti flessibili per la creazione dei planogrammi, Quant ci permette di integrare questi elementi e garantire che il planogramma rifletta l'intero ambiente del punto vendita, e non solo la disposizione dei prodotti.



Technical MRO - Adhesives & Sealants - 2 Bays - January 2025									
Bay 1									
Item	Image	Product Name	Brand	SKU	Unit	Price	Weight	Volume	Notes
1		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
2		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
3		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
4		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
5		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
6		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
7		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
8		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
9		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	
10		PRIMER SEALER	PRIMER	PRIMER	1	1.00	1.00	1.00	





Quali sono stati finora i risultati più significativi?

Finora siamo riusciti a ottenere un approccio più uniforme tra i vari punti vendita, a rendere più efficiente la creazione dei planogrammi e a rafforzare l'allineamento tra le direttive della sede centrale e la loro attuazione nei punti vendita. Quant ha inoltre contribuito a semplificare i processi decisionali grazie a una visualizzazione più chiara della disposizione dei prodotti e dell'utilizzo dello spazio.

Quali sono i vostri piani e obiettivi futuri riguardo all'implementazione di Quant?

Tenendo conto delle diverse dimensioni dei punti vendita e delle esigenze dei clienti, prevediamo di ampliare l'utilizzo di Quant con moduli che supportino una creazione più efficiente delle aree di vendita e l'inserimento di un maggior numero di planogrammi specifici per ogni punto vendita, laddove opportuno. Inoltre, intendiamo approfondire l'integrazione della creazione dei planogrammi nei nostri processi interni nell'ambito del category management ed esplorare ulteriori funzionalità che aumentino l'efficienza e forniscano nuove informazioni.

Consigliereste Quant ad altri?

Sì, consiglieremmo Quant ad altri rivenditori che desiderano migliorare la creazione dei planogrammi e la gestione delle categorie. Offre un equilibrio ottimale tra funzionalità e facilità d'uso, grazie al quale è in grado di contribuire ad aumentare l'efficienza e a standardizzare le procedure nei punti vendita.



“Finora siamo riusciti a ottenere un approccio più uniforme tra i vari punti vendita, a rendere più efficiente la creazione dei planogrammi e a rafforzare l'allineamento tra le direttive della sede centrale e la loro attuazione nei punti vendita.”

Siete interessati ad una presentazione?

Saremmo lieti di offrirvi una presentazione personale di Quant con l'intera gamma di funzionalità che potrebbe essere interessante per la vostra azienda.

www.quantretail.com

Per ulteriori informazioni, contattare per favore:

E-mail: sales@quantretail.com