



Piattaforma intelligente per retail

moeve

Azienda globale
specializzata in energia
sostenibile e mobilità

Studio del caso

Estate 2026

Margarita Resino

Convenience Retail & Foodvenience Manager

Qual è stata la vostra motivazione principale nella ricerca di un sistema per la pianificazione degli spazi?

Per Moeve, la motivazione principale è stata la centralizzazione della gestione dei punti vendita: volevamo ottenere una visione d'insieme completa dell'intero processo. Il sistema ci ha permesso non solo di gestire i nostri punti vendita dalla sede centrale, ma anche di fornire ai responsabili una visione d'insieme completa. Possono implementare layout e planogrammi con un solo clic.

Perché avete scelto Quant?

Quant ci fornisce una visione completa del layout e della gestione dei planogrammi. In questo modo otteniamo informazioni sull'utilizzo dello spazio sugli scaffali nelle singole categorie, che analizziamo per apportare miglioramenti. Grazie alla documentazione fotografica dei planogrammi, possiamo verificare che i piani della sede centrale siano stati trasmessi ai punti vendita in tempo e nella forma corretta.

- Cliente dal 2022
- 1.600 stazioni di servizio in Spagna e Portogallo



Quando avete iniziato a utilizzare Quant?

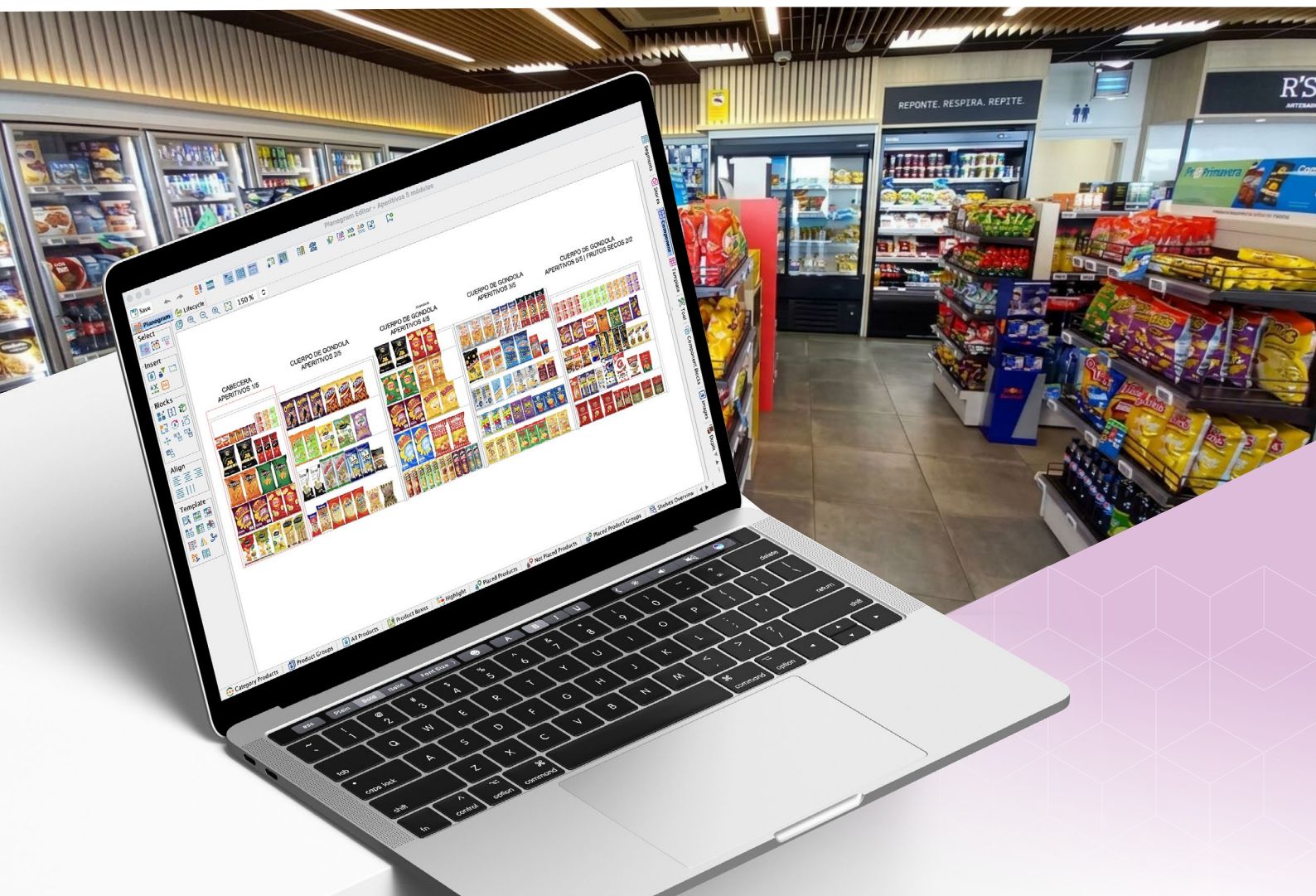
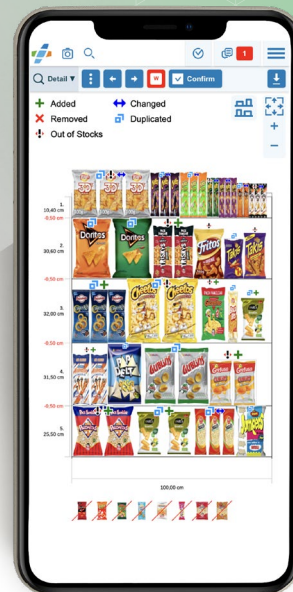
Abbiamo iniziato a utilizzare Quant nel settembre 2022.

Ricordate quali erano le vostre aspettative all'epoca?

Il nostro obiettivo era creare un modello più efficiente e integrato per la gestione delle stazioni di servizio all'interno di un'unica piattaforma. Questa integrazione avrebbe dovuto garantirci una visione completa e il controllo sull'intero processo, consentendo così un processo decisionale migliore e una maggiore flessibilità operativa. Inoltre, questa transizione avrebbe dovuto portare a un impatto commerciale misurabile – in particolare una maggiore crescita del fatturato, il pieno sfruttamento del potenziale commerciale delle nostre stazioni di servizio e il miglioramento dei servizi per i nostri clienti.

Quali sono stati i maggiori ostacoli e come siete riusciti a superarli?

L'azienda Moeve voleva sviluppare ulteriormente i propri punti vendita attraverso la segmentazione e la standardizzazione delle aree di vendita, il che rappresentava la sfida maggiore. Grazie a strumenti come Quant e all'utilizzo di planogrammi personalizzati, siamo riusciti a superare questa situazione complessa e a raggiungere il nostro obiettivo.



Come è avvenuta l'implementazione del sistema e quali sono stati i primi benefici?

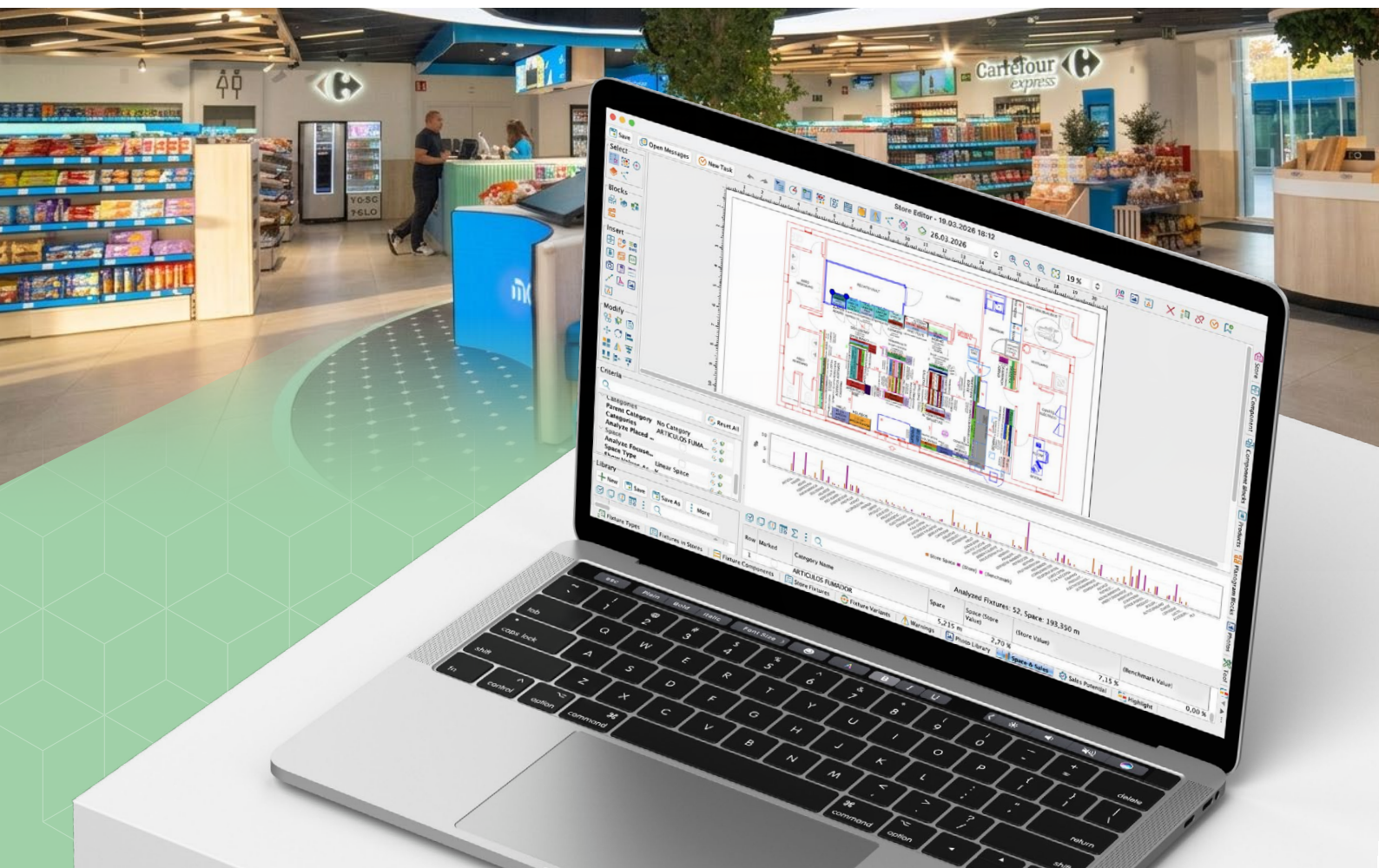
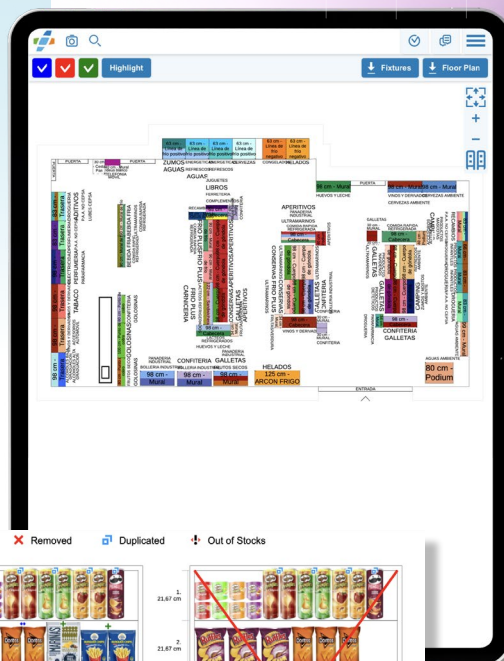
L'implementazione di Quant è avvenuta gradualmente, in modo da poter testare il sistema e capire come adattarlo alla nostra azienda. Grazie agli strumenti di Quant potevamo analizzare i nostri punti vendita e definire lo stato futuro ideale basato sulla segmentazione e sull'assortimento ridefinito. Successivamente, in più fasi, abbiamo iniziato a implementare concretamente il piano stabilito.

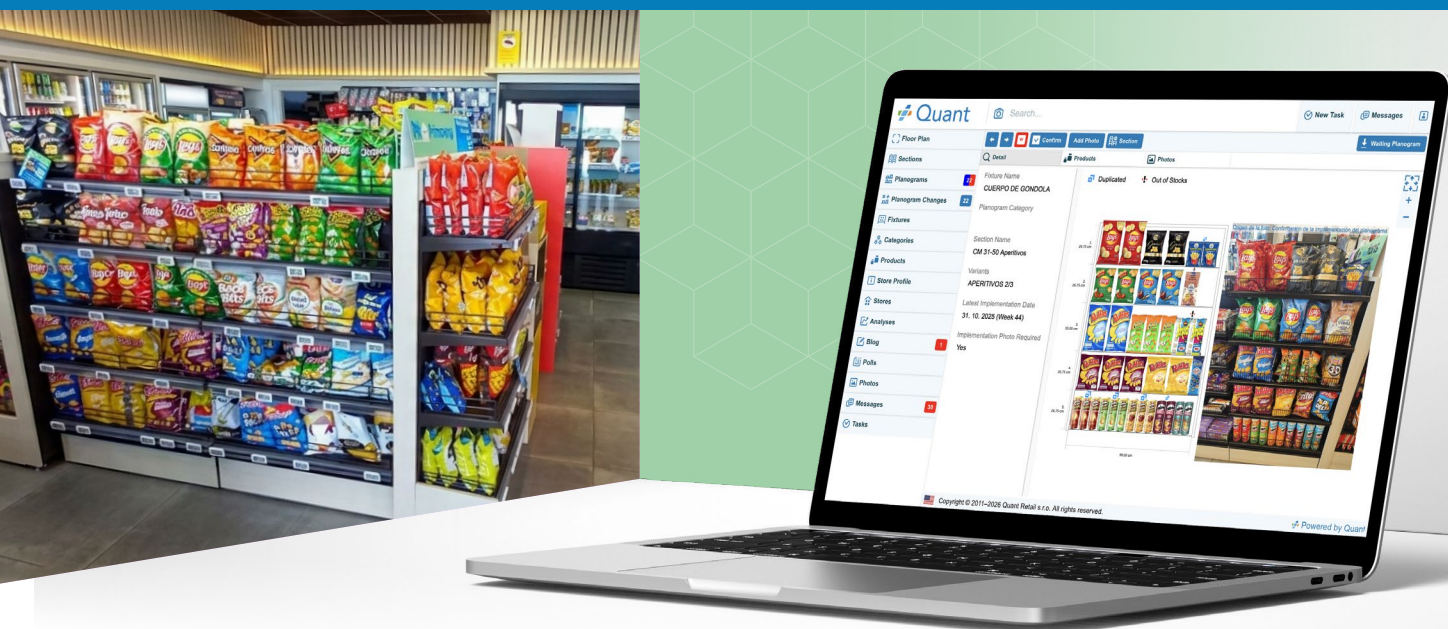
Siete riusciti a integrare il sistema Quant con altri sistemi (ad es. ERP) e ad automatizzare il flusso di dati?

Abbiamo avviato una collaborazione con la società di consulenza NTT Data, che ci ha aiutato a realizzare le integrazioni dei dati. In questo modo abbiamo garantito il trasferimento dei dati aggiornati dal sistema Moeve a Quant.

Come valutereste la qualità dell'assistenza?

Valutiamo l'assistenza fornita da Quant come molto soddisfacente: lavorano con grande meticolosità, curano propri clienti e adattano il sistema alle nostre esigenze commerciali. Sono riusciti a sviluppare funzionalità che si sono rivelate assolutamente fondamentali per il nostro lavoro con il sistema.





Quali sono i principali risultati del progetto ottenuti finora e quali sono i vostri piani e obiettivi futuri nell'ambito dello space planning e del category management?

Attualmente abbiamo implementato Quant nella maggior parte delle nostre stazioni di servizio. Grazie a ciò siamo riusciti a introdurre il nuovo assortimento previsto e possiamo acquisire foto per confrontare i planogrammi pianificati a livello centrale con quelli realizzati nelle singole stazioni di servizio.

Consigliaresti Quant ad altri rivenditori?

Sì, Quant è uno strumento eccellente che si adatta alle esigenze commerciali di ogni cliente e permette di gestire i punti vendita tramite un unico sistema.

“Quant è uno strumento eccellente che si adatta alle esigenze commerciali di ogni cliente e permette di gestire i punti vendita tramite un unico sistema.”



	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1											
2											
3											
4											
5											
6											



Siete interessati ad una presentazione?

Saremmo lieti di offrirvi una presentazione personale di Quant con l'intera gamma di funzionalità che potrebbe essere interessante per la vostra azienda.

www.quantretail.com

Per ulteriori informazioni, contattare per favore:

E-mail: sales@quantretail.com