



Inteligentna platforma detaliczna

Studium przypadku

Sorina Ali | Specjalista ds. marketingu

Jaka była Państwa główna motywacja do poszukiwania systemu planowania przestrzeni?

Naszą główną motywacją było zwiększenie wydajności i optymalizacja rozmieszczenia produktów w naszych aptekach. Chcieliśmy scentralizowanego systemu, który usprawniłby wdrażanie planogramu i zapewnił spójny układ we wszystkich aptekach.

Dlaczego wybrali Państwo Quant?

Wybraliśmy Quant, ponieważ jego zaawansowane funkcje i łatwość obsługi najlepiej odpowiadały naszym potrzebom.

Kiedy zaczęli Państwo korzystać z Quant?

Zaczęliśmy korzystać z Quant w lutym 2022 roku.

„Wdrożenie Quant w naszych aptekach zmieniło naszą strategię planowania przestrzeni. Oprogramowanie pomogło nam usprawnić zarządzanie planogramami, zwiększyć wydajność i zapewnić spójność we wszystkich aptekach. Wdrożenie przebiegło sprawnie, a korzyści były natychmiastowe – lepsze wdrożenie, skrócenie czasu realizacji i poprawa relacji z naszymi dostawcami. Gorąco polecamy Quant wszystkim sprzedawcom detalicznym poszukującym wydajnego i przyjaznego dla użytkownika rozwiązania do planowania przestrzeni”.

Petrică Laurențiu | Dyrektor wykonawczy, Minifarm



Rumuńska sieć aptek

Zima 2025

- Klient od 2022 roku
- 129 sklepów o powierzchni od 15 do 55 m²



Czy pamiętają Państwo swoje ówczesne oczekiwania?

Oczekiwaliśmy, że Quant zapewni scentralizowane rozwiązanie do wdrażania planogramów w naszych aptekach i stworzy spójny, jednolity wygląd i styl we wszystkich lokalizacjach.

Jakie były największe przeszkody? Jak udało się Państwu je pokonać?

Jednym z największych wyzwań był fakt, że wyposażenie naszych aptek znacznie różni się w zależności od lokalizacji. Mieliśmy trudności z zastosowaniem tego samego planogramu w całej sieci.

Rozwiązaliśmy to wyzwanie dzięki elastycznemu podejściu do wdrażania planogramu, które pozwoliło na niezbędne dostosowania w oparciu o unikalny układ każdej apteki. Zadbaliśmy o to, by ogólna struktura pozostała spójna, ale by można było dokonywać indywidualnych dostosowań w celu dostosowania do różnych konfiguracji wyposażenia bez zakłócania jednolitego wyglądu i charakteru marki.



Alphega 1/3 | Himalaya Alphega 2/3 | Antibiotice H > 21 cm Alphega 3/3 | Sandoz 1/2



Jak przebiegło wdrożenie systemu i jakie były pierwsze korzyści?

Pomimo wyzwań związanych z różnymi konfiguracjami wyposażenia, wdrożenie przebiegło stosunkowo sprawnie.

Wśród pierwszych zauważalnych korzyści znalazły się m.in:

- Lepsza realizacja planogramów w różnych lokalizacjach.
- Skrócony czas przygotowania, zwiększona wydajność w planowaniu przestrzeni.

Czy byli Państwo w stanie zintegrować Quant z innymi systemami, takimi jak ERP, i zautomatyzować przepływ danych?

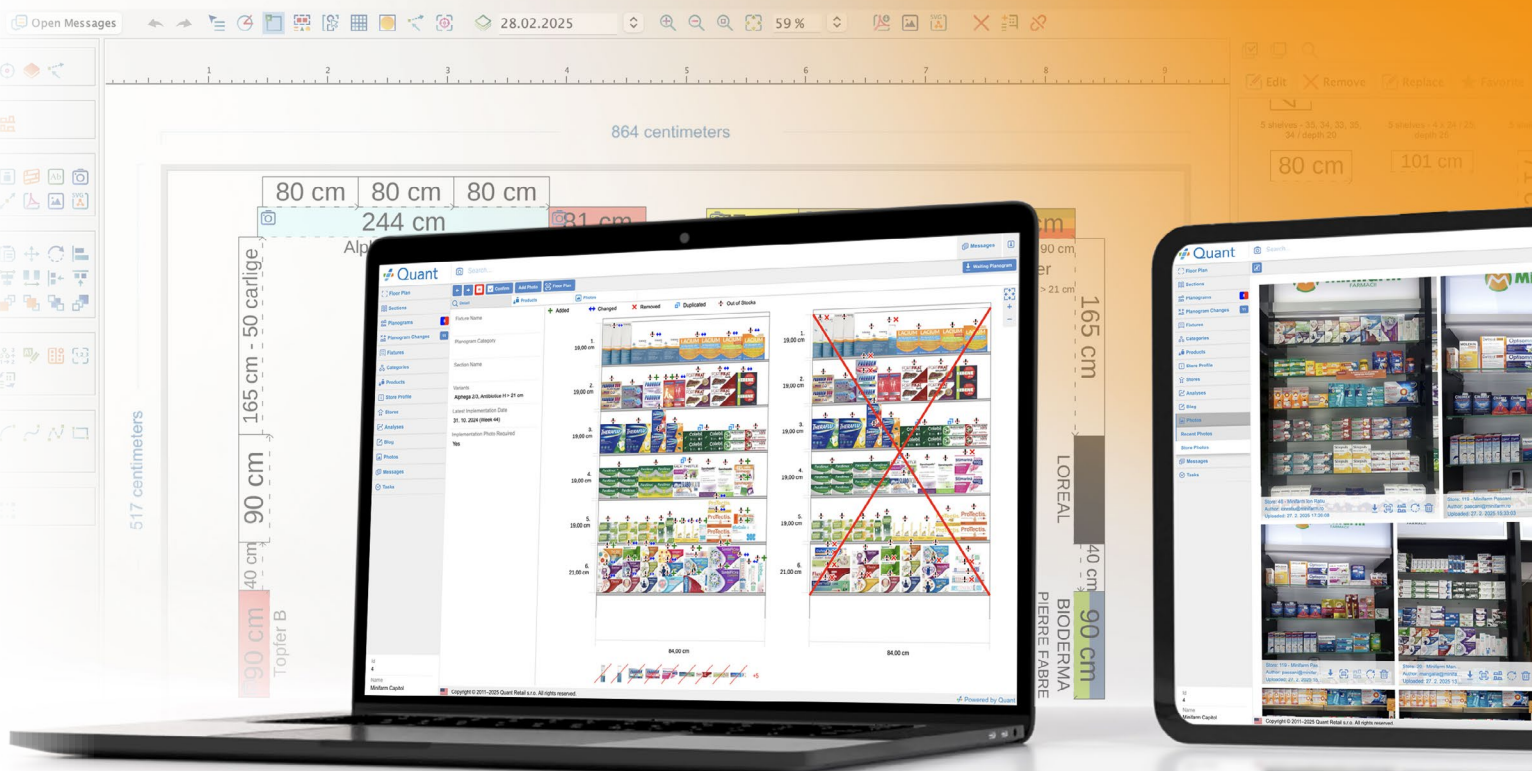
Nie, nie próbowaliśmy integrować Quant z ERP lub innymi systemami.

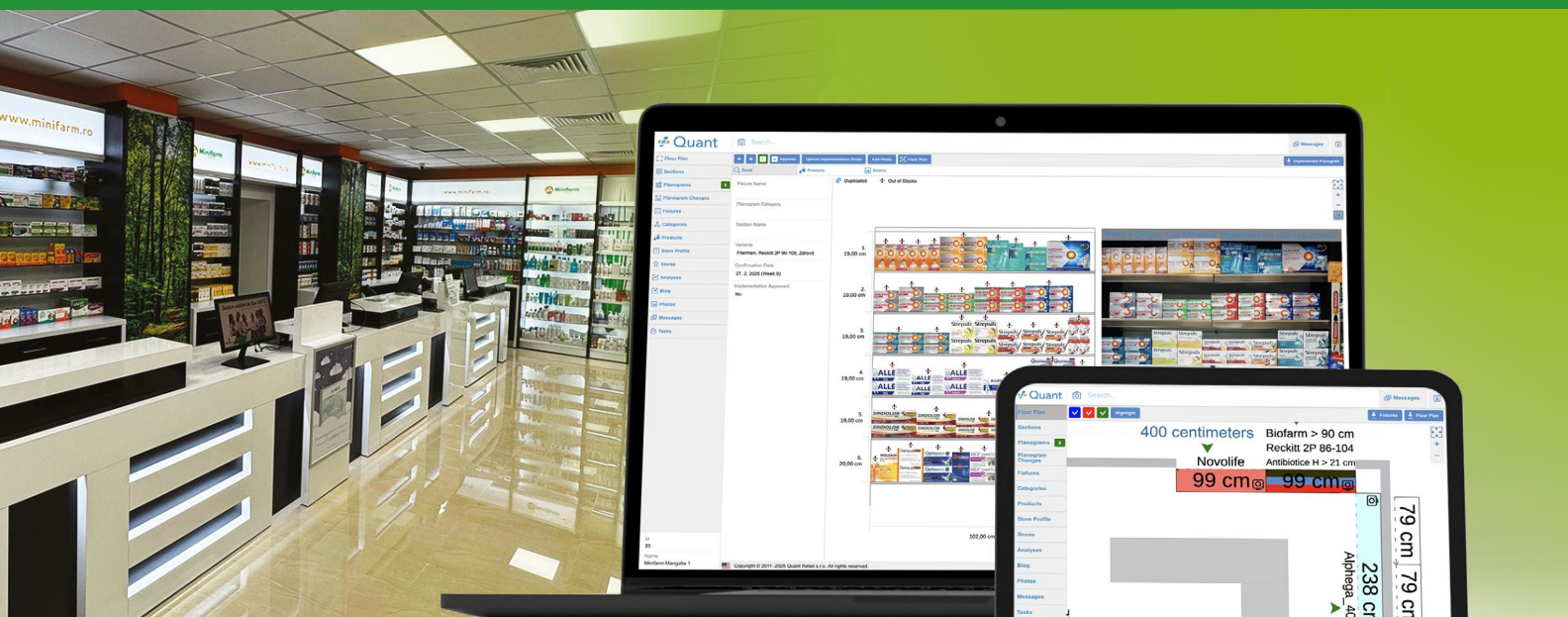
Jak oceniają Państwo jakość wsparcia?

Zespół wsparcia jest bardzo pomocny i przychylny.



„Zespół wsparcia jest bardzo pomocny i przychylny”.





Jakie są główne wyniki projektu do tej pory i jakie są Państwa przyszłe plany i cele w zakresie planowania przestrzeni i zarządzania kategoriami?

Główne dotychczasowe wyniki to:

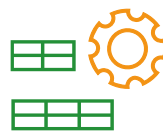
- Lepsze relacje umowne z producentami, którzy płacą za planogramy w naszych aptekach.
- Lepsze zarządzanie planogramami we wszystkich aptekach.

Naszym kolejnym celem jest rozszerzenie wykorzystania planogramów na obszar kosmetyków oraz zapewnienie lepszej organizacji i wyglądu wizualnego tych produktów. Ponadto pracujemy nad maksymalizacją wydajności, zwiększeniem sprzedaży i zapewnieniem naszym klientom płynnych zakupów poprzez ciągłą optymalizację naszej strategii planowania przestrzeni.

Czy poleciliby Państwo Quant innym sprzedawcom detalicznym?

Tak, zdecydowanie polecamy Quant. Jest to niezwykle przydatne narzędzie z pomocnym zespołem i łatwą w użyciu platformą.

„Quant jest niezwykle przydatne narzędzie z pomocnym zespołem i łatwą w użyciu platformą.”



Czy są Państwo zainteresowani prezentacją?

Z przyjemnością przeprowadzimy osobistą prezentację Quant z pełnym zakresem funkcji, które mogą być interesujące dla Państwa firmy.

www.quantretail.com

Aby uzyskać więcej informacji, proszę skontaktować się z:

E-mail: sales@quantretail.com